

**PENERAPAN STRATEGI PROMOSI  
PADA PT JOGJA KARYA PURNAMA YOGYAKARTA  
(JOGJA HOLIDAYS TOUR & TRAVEL)**

**Laporan Magang**



**Disusun Oleh :**

**Mukhammad Farkhan Yusdani  
14211100**

**Program Studi Manajemen Perusahaan  
Program Diploma III Fakultas Ekonomi  
Universitas Islam Indonesia  
2018**

**PENERAPAN STRATEGI PROMOSI  
PADA PT JOGJA KARYA PURNAMA YOGYAKARTA  
(JOGJA HOLIDAYS TOUR & TRAVEL)**

**Laporan Magang**

**Laporan magang ini di susun untuk memenuhi salah satu syarat menyelesaikan  
jenjang Diploma III Fakultas Ekonomi Universitas Islam Indonesia**

**Disusun Oleh :**

**Mukhammad Farkhan Yusdani  
14211100**

**Program Studi Manajemen Perusahaan  
Program Diploma III Fakultas Ekonomi  
Universitas Islam Indonesia  
2018**

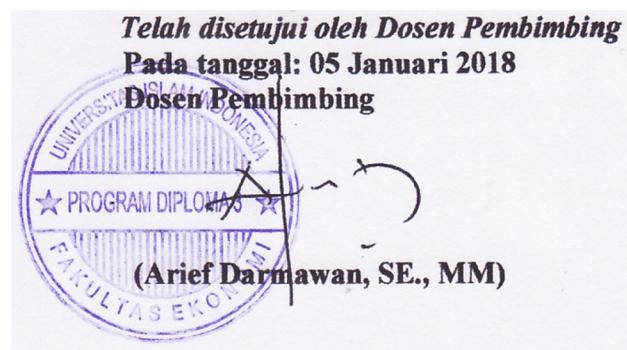
**HALAMAN PENGESAHAN  
LAPORAN MAGANG**

**PENERAPAN STRATEGI PROMOSI  
PADA PT JOGJA KARYA PURNAMA YOGYAKARTA  
(JOGJA HOLIDAYS TOUR & TRAVEL)**



**Disusun Oleh :**

**Nama : Muhammad Farkhan Yusdani  
No.Mahasiswa : 14211100  
Jurusan : Manajemen Perusahaan**



## **PERNYATAAN BEBAS PENJIPLAKAN**

“Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan bahwa laporan magang ini ditulis dengan sungguh-sungguh dan tidak ada bagian yang merupakan penjiplakan karya orang lain. Apabila dikemudian hari terbukti bahwa pernyataan ini tidak benar maka saya sanggup menerima hukuman/sangsi apapun sesuai dengan peraturan yang berlaku”

Yogyakarta, 05 Januari 2018

Penulisan



## **KATA PENGANTAR**

Allhamdulillah puji syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir ini dengan baik dan tepat pada waktunya. Shalawat serta salam semoga tercurah kepada Nabi junjungan kita Rasulullah SAW beserta keluarganya, sahabat dan para pengikutnya.

Penulisan tugas akhir ini tidak dapat terselaikan tanpa adanya bantuan dari pihak-pihak yang berkenaan memberikan dorongan, baik materi maupun non materi. Untuk itu pada kesempatan ini perkenankanlah penulis dengan kerendahan hati menyampaikan ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

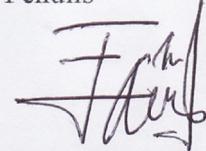
1. Allah SWT yang telah memberikan rahmat, hidayah, nikmat serta kaunia-Nya.
2. Kedua Orang tua dan sahabat saya, atas semua dukungan dan motivasinya dalam menyelesaikan penyusunan laporan magang ini
3. Bapak Rindra Ardi Nugroho selaku pimpinan cabang yang telah memberikan izin kepada penulis untuk magang di PT JOGJA KARYA PURNAMA
4. Ibu Fortunata Oktavia selaku kepala unit operasional serta seluruh staf dan karyawan di PT JOGJA KARYA PURNAMA yang telah memberikan pengetahuan serta bimbingan selama magang.
5. Ibu Dra. Nurfauziah, MM selaku Ketua Program Diploma III Fakultas Ekonomi Universitas Islam Indonesia.

6. Bapak Arief Darmawan SE .MM selaku Dosen Pembimbing Laporan Magang, yang telah banyak memberikan petunjuk dan pengarahan dalam menyusun laporan tugas akhir ini.
7. Bapak dan Ibu dosen pengajar di Diploma III Fakultas Ekonomi Universitas Islam Indonesia yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan.

Demikian laporan tugas akhir ini dapat diselesaikan dengan baik.Namun, penulis menyadari bahwa dalam penyusunan laporan tugas akhir ini masih banyak terdapat kekurangan.oleh karena itu, dengan rendah hati penulis mengharapkan kritik dan saran demi sempurnanya penulisan laporan tugas akhir ini.

Yogyakarta, 05 Januari 2018

Penulis



Mukhammad Farkhan Yusdani

## DAFTAR ISI

Halaman Judul .....	i
Halaman Pengesahan .....	iii
Pernyataan Bebas Penjiplakan .....	iv
Kata Pengantar .....	v
Daftar Isi.....	vii
Daftar Tabel .....	ix
Daftar Gambar.....	x
Daftar Lampiran .....	xi
BAB I: PENDAHULUAN .....	1
1.1 Dasar pemikiran Magang .....	1
1.2 Tujuan Magang .....	6
1.3 Target Magang.....	6
1.4 Bidang Magang.....	6
1.5 Lokasi Magang .....	7
1.6 Rincian dan Jadwal Pelaksanaan Magang .....	7
1.7 Sistematika Penulisan Laporan Magang .....	9
BAB II: LANDASAN TEORI .....	11
2.1 Pemasaran .....	11
2.1.1 Pengertian Pemasaran .....	11
2.1.2 Pengertian Manajemen Pemasaran .....	12
2.1.3 Pengertian Strategi Pemasaran.....	13
2.1.4 Teori Strategi Pemasaran.....	14
2.1.5 Bauran Pemasaran ( <i>Marketing Mix</i> ) .....	17
2.2 Promosi .....	21
2.2.1 Pengertian Promosi .....	21
2.2.2 Fungsi dan Tujuan Promosi .....	23
2.2.3 Jenis-jenis Promosi .....	26
BAB III: ANALISIS DESKRIPTIF.....	41
3.1 Data Umum.....	41
3.1.1 Profil Perusahaan .....	41
3.1.2 Sejarah Perusahaan .....	41
3.1.3 Bentuk Usaha.....	42
3.1.4 Struktur Organisasi Perusahaan .....	43
3.2 Data Khusus.....	50
3.2.1 Produk Perusahaan .....	50
3.2.2 Strategi Promosi .....	54

BAB IV: KESIMPULAN DAN SARAN .....	60
4.1    Kesimpulan.....	60
4.2    Saran .....	61

Daftar Pustaka  
Lampiran

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1: Tabel Rincian dan Jadwal Pelaksanaan Magang .....	8
--------------------------------------------------------------	---

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1: Peta Lokasi magang .....	7
Gambar 2.1: Jaringan Persepsi <i>Positioning</i> .....	17
Gambar 2.2: Elemen <i>Marketing Mix</i> .....	18
Gambar 3.1: Struktur Organisasi PT. Jogja Karya Purnama .....	44
Gambar 3.2: <i>Package Tour</i> .....	51
Gambar 3.3: <i>Web Site</i> PT. Jogja Karya Purnama .....	55
Gambar 3.4: Pameran Pariwisata Indonesia .....	56
Gambar 3.5: Paket Wisata .....	58

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1: Surat Pernyataan Magang  
Lampiran 2: Contoh *Package Tour*