

Lampiran 1

PEDOMAN WAWANCARA PT. TAKAFUL KELUARGA CABANG YOGYAKARTA

1. Bagaimana profil PT. Takaful Keluarga Cabang Yogyakarta?
2. Dalam operasionalnya, adakah SOP (Standart Operasional Prosedur) yang diberikan oleh pusat kepada PT. Takaful Keluarga Cabang Yogyakarta? Jika ada, bagaimana penjelasannya serta bentuk dokumen SOP tersebut?
3. Menurut bapak, apa definisi dari:
 - a. Asuransi Syariah?
 - b. Asuransi pendidikan?
4. Apa manfaat dan keuntungan dari produk asuransi pendidikan?
5. Berapakah premi/kontribusi yang harus dibayar, apakah ada standar penentuan premi yang diberikan oleh perusahaan?
6. Bagaimana ilustrasi asuransi pendidikan?
7. Penjelasan ILUSTRASI yang saya lampirkan:
 - a. Apa yang dimaksud “kontribusi awal” tersebut?
 - b. Apa yang dimaksud ”manfaat takaful awal”?
 - c. Biaya apa yang dimaksud dalam simulasi (biaya pengelolaan tahun ke-1 dan tahun ke-2) ?
 - d. Bagaimana perhitungan santunan untuk penerima hibah?
 - e. Bagaimana cara nasabah mengetahui nisbah bagi hasil? Apa tiap bulan nasabah/peserta mendapatkan info hasil dari investasi tersebut?
 - f. Bagaimana penjelasan ilustrasi rinci dari produk fulnadi?
8. Adakah perbedaan investasi antara produk-produk PT. Takaful Keluarga Cabang Yogyakarta? Atau investasi tersebut merupakan gabungan dari semua produk?
9. Investasi produk fulnadi ditempatkan ke sektor apa saja?
10. Lalu bagaimana sistem pembagian hasil investasi jika investasi tersebut dari penggabungan premi seluruh produk?

11. Bagaimana klaim yang akan diberikan kepada nasabah? Maksudnya apa yang akan diberikan kepada nasabah sewaktu ada klaim? Apa saja syarat pengajuan klaim?
- Klaim meninggal dunia
 - Klaim menderita cacat tetap total atau sebagian
 - Klaim akhir masa perjanjian, maksudnya peserta hidup sampai akhir Perjanjian
12. Dalam investasi, adakah waktu tertentu untuk melakukan investasi atau mungkin sewaktu nasabah membayar premi kemudian langsung di investasikan?
13. Bagaimana gambaran mekanisme pengelolaan dana di PT. Takaful Keluarga Cabang Yogyakarta?



PEDOMAN WAWANCARA
PT. AJ SYARIAH BUMIPUTERA YOGYAKARTA

1. Bagaimana profil AJ Syariah Bumiputera Yogyakarta?
2. Dalam operasionalnya, adakah SOP (Standart Operasional Prosedur) yang diberikan oleh pusat kepada PT. Takaful Keluarga Cabang Yogyakarta? Jika ada, bagaimana penjelasannya serta bentuk dokumen SOP tersebut?
3. Menurut bapak, apa definisi dari:
 - a. Asuransi Syariah?
 - b. Asuransi pendidikan?
4. Apa manfaat dan keuntungan dari produk asuransi pendidikan?
5. Berapakah premi/kontribusi yang harus dibayar, apakah ada standar penentuan premi yang diberikan oleh perusahaan?
6. Adakah perbedaan investasi antara produk-produk PT. Takaful Keluarga Cabang Yogyakarta? Atau investasi tersebut merupakan gabungan dari semua produk?
7. Investasi produk fulnadi ditempatkan ke sektor apa saja?
8. Lalu bagaimana sistem pembagian hasil investasi jika investasi tersebut dari penggabungan premi seluruh produk?
9. Bagaimana klaim yang akan diberikan kepada nasabah? Maksudnya apa yang akan diberikan kepada nasabah sewaktu ada klaim? Apa saja syarat pengajuan klaim?
 - a. Klaim meninggal dunia
 - b. Klaim menderita cacat tetap total atau sebagian
 - c. Klaim akhir masa perjanjian, maksudnya peserta hidup sampai akhir Perjanjian
10. Dalam investasi, adakah waktu tertentu untuk melakukan investasi atau mungkin sewaktu nasabah membayar premi kemudian langsung di investasikan?
11. Bagaimana gambaran mekanisme pengelolaan dana di PT. AJ Syariah Bumiputera Yogyakarta?
12. Bagaimana ilustrasi asuransi pendidikan?
13. Penjelasan ILUSTRASI MITRA IQRA PLUS:

- a. Apa yang dimaksud “kontribusi” tersebut?
- b. Apa yang dimaksud ”santunan kebajikan”?
- c. Bagaimana penetapan tabarru'?
- d. Bagaimana penetapan masa kontribusi dan masa perjanjian?
- e. Jelaskan lebih rinci mengenai ilustrasi Mitra Iqra` Plus ? Dalam investasi, adakah waktu tertentu untuk melakukan investasi atau mungkin sewaktu nasabah membayar premi kemudian langsung di investasikan?



Lampiran 2

HASIL WAWANCARA PT. TAKAFUL KELUARGA CABANG YOGYAKARTA

Pada hari kamis, tanggal 16 Februari 2017

NARASUMBER : Bp. IRFAN ISLAMI (Agency Director RO Tanwir Nusantara Yogyakarta PT. Asuransi Takaful Keluarga)

1. Bagaimana profil PT. Takaful Keluarga Cabang Yogyakarta?
Pada 5 Mei 1994 Takaful Indonesia mendirikan PT Asuransi Takaful Keluarga (Takaful Keluarga) yang bergerak di bidang asuransi jiwa syariah dan PT Asuransi Takaful Umum (Takaful Umum) yang bergerak di bidang asuransi umum syariah. Takaful Keluarga kemudian diresmikan oleh Menteri Keuangan saat itu, Mar'ie Muhammad dan mulai beroperasi sejak 25 Agustus 1994.
Dengan semakin berkembangnya Asuransi Takaful di Jakarta, maka menuntut para pengurus untuk mendirikan cabang di beberapa daerah dan salah satunya di Yogyakarta, karena di Yogyakarta dapat memberikan peluang untuk mengembangkan usaha tersebut. Karena itu, perusahaan PT. Asuransi Takaful mendirikan cabang di Yogyakarta pada tahun 1997, PT. Asuransi Takaful Cabang Yogyakarta berkantor di Jl. Suryowijayan, Gedongkiwo, Mantrijeron, Kota Yogyakarta, Daerah Istimewa Yogyakarta.
2. Dalam operasionalnya, adakah SOP (Standart Operasional Prosedur) yang diberikan oleh pusat kepada PT. Takaful Keluarga Cabang Yogyakarta? Jika ada, bagaimana penjelasannya serta bentuk dokumen SOP tersebut?
SOP berbentuk buku panduan yang mana isi dari SOP tersebut harus dipatuhi oleh kantor cabang takaful keluarga. SOP sangat penting untuk berlangsungnya mekanisme pengelolaan dana yang ada di kantor cabang.
3. Menurut bapak, apa definisi dari:
 - a. Asuransi Syariah? Asuransi syariah merupakan Asuransi yang berdasarkan syariah dan terhindar dari *Maisir*, *Haram* dan *Gharar*
 - b. Asuransi pendidikan? Asuransi pendidikan adalah Program yang membantu masyarakat untuk menyiapkan dana pendidikan dari TK hingga Perguruan Tinggi hingga selesai kuliah sekaligus program tolong menolong bila ada peserta yang terkena musibah.
4. Apa manfaat dan keuntungan dari produk asuransi pendidikan?
 1. Jika Peserta panjang umur sampai akhir perjanjian Anak sebagai penerima hibah mendapatkan :
 - a. Tahapan saat masuk (TK, SD, SMP, SMA, PT) dan Beasiswa selama 4 th di Perguruan Tinggi.
 - b. Jika Tahapan yang jatuh tempo tidak diambil, akan diinvestasikan dan akan menambah Beasiswa pada saat di Perguruan Tinggi
 2. Jika Peserta mengundurkan diri sebelum masa perjanjian berakhir Peserta mendapatkan nilai Tunai (Seluruh dana di Rekening Tabungan Peserta yang berasal dari saldo tabungan dan bagian keuntungan atas hasil investasinya)

3. Jika Anak sebagai Penerima Hibah meninggal sebelum seluruh tahapan diterima, Peserta/ Ahli Waris mendapatkan:
 - a. Nilai Tunai
 - b. Santunan sebesar 10% Manfaat Takaful Awal (Kontribusi Tahunan x Masa Perjanjian)
 4. Jika Peserta mengalami musibah dalam masa perjanjian Polis Bebas Kontribusi, Ahli Waris mendapatkan:
 - a. Santunan sebesar 50% Manfaat Takaful Awal (jika meninggal karena sakit atau cacat tetap total karena kecelakaan) atau 100%
 - b. Manfaat Takaful Awal (jika meninggal karena kecelakaan)
 - c. Nilai Tunai
 5. Anak sebagai Penerima, Hibah mendapatkan:
 - a. Tahapan saat masuk (TK, SD, SMP, SMA, PT)
 - b. Beasiswa setiap tahun sejak Peserta mengalami musibah s/d 4 th di Perguruan Tinggi
 6. Jika setelah masa perjanjian berakhir dan masih dalam pemberian beasiswa di Perguruan Tinggi Peserta mengalami musibah:
 - a. Meninggal karena sakit atau cacat tetap total karena kecelakaan, Ahli Warisnya akan menerima Nilai Tunai
 - b. Meninggal karena kecelakaan, Ahli Warisnya akan menerima Nilai Tunai dan santunan sebesar 50% Manfaat Takaful Awal
 - c. Penerima Hibah akan tetap menerima Beasiswa sampai yang bersangkutan 4 tahun di Perguruan Tinggi
 7. Manfaat perlindungan bagi pemegang polis/orang tua ketika musibah terjadi seperti pembebasan kontribusi dan pemberian santunan duka.
5. Berapakah premi yang harus dibayar, apakah ada standar penentuan premi yang diberikan oleh perusahaan?
Untuk kontribusi/premi, perusahaan telah menenukan minimal kontribusi per bulan, triwulan, semester, tahunan ataupun sekaligus. Tetapi, pada dasarnya kontribusi yang disetor oleh nasabah/peserta tergantung dengan kebutuhan dana pendidikan anak di masa depan. Adapun kontribusi pada produk fulnadi antara lain:
1. Bulanan (minimum Rp.200.000)
 2. Triwulanan (minimum Rp.500.000)
 3. Semesteran (minimum Rp. 1.000.000)
 4. Tahunan (minimum Rp. 2.000.000)
 5. Sekaligus (minimum Rp. 10.000.000)
6. Bagaimana ilustrasi asuransi pendidikan?
Ilustrasi di buat berdasarkan ketentuan dari PT. Asuransi Takaful Keluarga Pusat dan ilustrasi hanya bersifat perkiraan jadi bisa jadi tidak sesuai dengan kenyataan di hasil akhir.
7. Penjelasan ILUSTRASI yang saya lampirkan:
 - a. Apa yang dimaksud “kontribusi awal” tersebut?
Kontribusi awal merupakan dana premi atau tabungan yang disetor oleh nasabah/peserta untuk tabungan dana tabungan pendidikan anak.

b. Apa yang dimaksud "manfaat takaful awal"?

Manfaat takaful awal merupakan manfaat santunan dana kebajikan yang mana berasal dari kontribusi tabarru` peserta-peserta / nasabah takaful keluarga. Manfaat takaful awal akan diberikan kepada ahli waris jika peserta mengalami musibah meninggal dunia.

c. Biaya apa yang dimaksud dalam simulasi (biaya pengelolaan tahun ke-1 dan tahun ke-2) ?

Biaya pengelolaan/ ujroh untuk perusahaan. Pada tahun pertama tabungan akan dipotong 75% oleh perusahaan dan pada tahun kedua tabungan akan dipotong 30% oleh perusahaan.

d. Bagaimana perhitungan santunan untuk penerima hibah?

Perhitungan santunan untuk penerima hibah atau anak yang ditinggali oleh peserta yang telah meninggal dunia, selain mendapatkan santunan dana kebajikan, anak akan tetap mendapatkan dana tahapan pendidikan sesuai dengan akad diawal dan tiap tahun anak akan mendapatkan beasiswa untuk biaya sekolah hingga Perguruan Tinggi.

Adapun prosentase beasiswa tahunan yang didapatkan antara lain:

- TK : 5% dari Manfaat Takaful Awal
- SD : 5% dari Manfaat Takaful Awal
- SMP : 7.5% dari Manfaat Takaful Awal
- SMA : 10% dari Manfaat Takaful Awal
- PT : 15% dari Manfaat Takaful Awal

e. Bagaimana cara nasabah mengetahui nisbah bagi hasil? Apa tiap bulan nasabah/peserta mendapatkan info hasil dari investasi tersebut?

Nisbah bagi hasil telah dijelaskan di awal akad kepada nasabah yakni sebesar 85% untuk peserta dan 15% untuk perusahaan. Tiap tahun, laporan hasil investasi akan diberikan kepada nasabah agar terhindar dari maisir dan gharar. Takaful keluarga melakukan transparansi dengan nasabahnya.

f. Bagaimana penjelasan ilustrasi rinci dari produk fulnadi?

Adapun penjelasan ilustrasi produk fulnadi antara lain:

Manfaat Takaful Awal	: 170.000.000
Asumsi Tingkat Investasi	: 8%
Biaya Pengelolaan Tahun ke-1	: 75% dari Kotribusi tahun pertama
Biaya Pengelolaan Tahun ke-2	: 30% dari Kotribusi tahun kedua
Nisbah Bagi hasil peserta	: 85%, Perusahaan : 15%
Tabarru`	: 16.28%

Adapun rincian Ilustrasi produk Fulnadi dapat dilihat dibawah ini:

a. Manfaat jika Peserta masih hidup hingga akhir masa asuransi adalah sebagai berikut:

1. Dana Tahapan saat masuk sekolah, yang besarnya:

- a. TK : Rp. 17.000.000
- b. SD : Rp. 17.000.000

- c. SMP : Rp. 25.500.000
 - d. SMU : Rp. 34.000.000
 - e. Masuk Perguruan Tinggi : Rp. 68.000.000
2. Dana Tahapan saat di Perguruan Tinggi pada tahun ke- 19 sampai tahun ke-22 yang sebesarnya:
- a. Tahun ke -19 : Rp. 2.499.58
 - b. Tahun ke -20 : Rp. 2.808.036
 - c. Tahun ke -21 : Rp. 2.779.811
 - d. Tahun ke -22 : Rp. 2.968.838
- b. Manfaat jika peserta mengalami musibah
Jika pada tahun ke-2 peserta mengalami musibah meninggal dunia karena kecelakaan maka manfaat yang akan diterima adalah:
1. Dana santunan sebesar Rp. 176.539.680 untuk Ahli Waris
 2. Beasiswa saat masuk sekolah bagi penerima hibah (anak) :
 - a. TK : Rp. 17.000.000
 - b. SD : Rp. 17.000.000
 - c. SMP : Rp. 25.500.000
 - d. SMU : Rp. 34.000.000
 - e. Masuk Perguruan Tinggi : Rp. 68.000.000
 3. Beasiswa tahunan bagi penerima hibah (anak)
 - a. TK : Rp. 8.500.000
 - b. SD, selama 6 tahun : Rp. 8.500.000
 - c. SMP, selama 3 tahun : Rp. 12.750.000
 - d. SMA, selama 3 tahun : Rp. 17.000.000
 - e. Perguruan Tinggi,selama 4 tahun : Rp. 25.500.000
 4. Ahli waris tidak perlu membayar kontribusi lagi hingga akhir masa perjanjian
8. Adakah perbedaan investasi antara produk-produk PT. Takaful Keluarga Cabang Yogyakarta? Atau investasi tersebut merupakan gabungan dari semua produk?
Perbedaan hanya ada pada penempatan dananya, penempatan dana pada produk fulnadi berbeda dengan produk yang berbasis unit link/takafulink. prinsip pemisahan entitas diawal dana sama : dana tabarru, dana pengelolaan atau ujah untuk perusahaan dan dana titipan untuk investasi. Yg kemudian oleh takaful akan dikelola. Dana investasi berasal dari tabungan- tabungan peserta dan pembagian nisbah bagi hasilnya sesuai dengan dana tabungan ang dikelola dan tetap berdasarkan prosentase di perjanjian awal nasabah dengan perusahaan.
9. Investasi produk fulnadi ditempatkan ke sektor apa saja?
Investasi produk fulnadi diinvestasikan ke relative fix hasilnya, risiko tidak terlalu tinggi dalam hal fluktuasi seperti deposito syariah, reksadana syariah dan obligasi syariah.
10. Lalu bagaimana sistem pembagian hasil investasi jika investasi tersebut dari penggabungan premi seluruh produk?
Sistem pembagian hasil investasi sesuai dengan kesepakatan diawal yakni 85% untuk nasabah dan 15% untuk perusahaan. Walaupun dana investasi berasal dari gabungan semua produk, prosentase bagi hasil sesuai dengan dana tabungan yang dikelola.
11. Bagaimana klaim yang akan diberikan kepada nasabah? Maksudnya apa yang akan diberikan kepada nasabah sewaktu ada klaim? Apa saja syarat pengajuan klaim?

a. Klaim meninggal dunia

Jika peserta meninggal dunia, maka keluarga yang ditinggal tidak perlu membayar kontribusi. Pihak takaful keluarga akan memberikan dana santunan sesuai manfaat takaful awal, tabungan+hasil investasi akan diberikan, selain itu dana tahapan pendidikan akan tetap diberikan kepada peserta serta anak akan mendapatkan beasiswa pendidikan tiap tahunnya.

b. Klaim menderita cacat tetap total atau sebagian

Jika peserta cacat tetap total, maka kontribusi masih tetap dibayar dan bisa diganti oleh pihak keluarganya yang bertanggung jawab dalam membayar premi/kontribusi,

c. Klaim akhir masa perjanjian, maksudnya peserta hidup sampai akhir

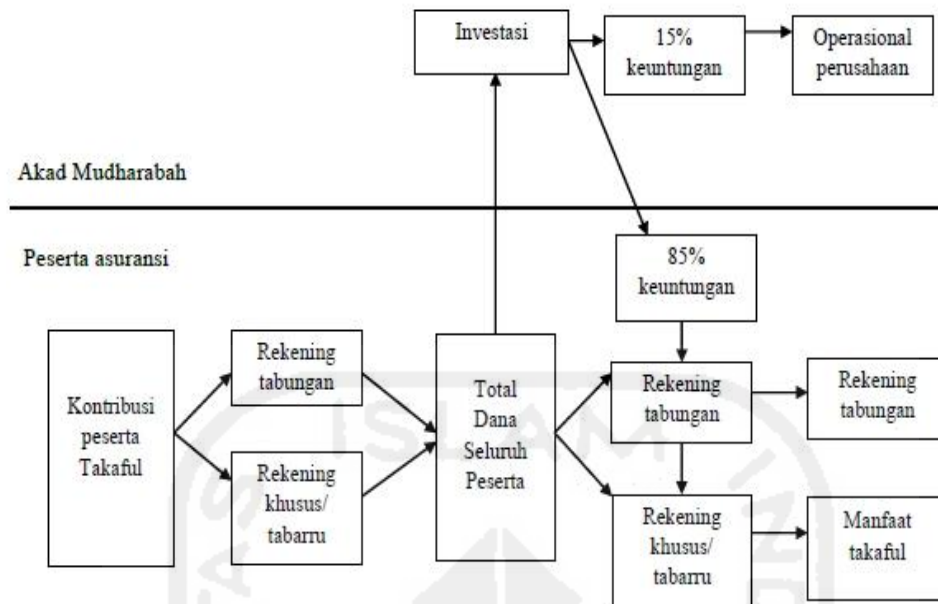
Perjanjian

Jika peserta masih hidup, maka peserta akan diberikan tabungan + hasil investasi dan dana tahapan pendidikan anak dapat diambil sesuai dengan waktunya.

Syarat pengajuan klaim

Syarat pengajuan klaim Asuransi Takaful Dana Pendidikan adalah sebagai berikut:

- 1) Syarat secara umum
 - a. Polis asli.
 - b. Mengisi formulir pengajuan klaim yang disediakan oleh perusahaan.
 - c. Fotocopy identitas diri yang masih berlaku.
 - d. Melampirkan surat pemberian jatuh tempo tahapan (khusus untuk program yang ada tahapannya, jika ada).
 - e. Surat Keterangan medis dari dokter atau rumah sakit yang merawat (untuk klaim rawat inap atau cacat tetap karena kecelakaan)
 - 2) Khusus untuk klaim meninggal dunia, dilengkapi dengan
 - a. Mengisi formulir daftar pertanyaan untuk klaim yang disediakan oleh perusahaan, surat kematian dari instansi pemerintah yang berwenang.
 - b. Surat dari dokter yang berisikan keterangan sebab-sebab meninggal, Melampirkan surat keterangan dari polisi (bila meninggal karena kecelakaan).
 - c. Perusahaan berhak untuk meminta diberikan dokumendokumen lain yang dianggap perlu dalam pengajuan klaim.
 - d. Dalam hal peserta meninggal dunia, jangka waktu pengajuan bukti-bukti yang diperlukan selambat-lambatnya 6 (enam) bulan sejak tanggal meninggal.
12. Dalam investasi, adakah waktu tertentu untuk melakukan investasi atau mungkin sewaktu nasabah membayar premi kemudian langsung di investasikan? Tidak ada waktu tertentu, jadi dana yang telah terkumpul akan langsung diinvestasikan oleh perusahaan.
13. Bagaimana gambaran mekanisme pengelolaan dana di PT. Takaful Keluarga Cabang Yogyakarta?
- Pengelolaan dana dilakukan oleh kantor pusat. Kantor cabang hanya menjadi perantara antara nasabah dengan kantor pusat. Semua uang setoran kontribusi dikirim langsung ke kantor pusat. Yang mana akan dikelola langsung dan diinvestasikan.



Lampiran 3

HASIL WAWANCARA PT. AJ SYARIAH BUMIPUTERA YOGYAKARTA

Pada hari Kamis, tanggal 29 Desember 2016

NARASUMBER : Ibu. Sri Galuh Sudarwati, S.E selaku Agency Director PT. AJ Syariah Bumiputera Yogyakarta

1. Bagaimana profil AJ Syariah Bumiputera Yogyakarta?

Asuransi Jiwa Bersama (AJB) Bumiputera 1912 yang didirikan di Magelang, 12 Februari 1912 adalah perusahaan Asuransi Jiwa nasional yang pertama di Indonesia dan berazaskan gotong royong. Pendiri AJB Bumiputera 1912 adalah tokoh yang terkait secara langsung dalam pergerakan nasional BOEDI OETOMO, antara lain; R. Ng. Dwidjosewojo, MKH, Soebroto dan M. Adimidjojo.

Karena banyaknya permintaan untuk mendirikan asuransi jiwa yang berdasarkan syariah, akhirnya pada tahun 2002 komisaris membentuk divisi syariah. Pada tahun 2003, dibentuklah divisi Asuransi Jiwa Bumiputera Syariah, selain itu kantor cabang dan kantor operasional di wilayah DKI dan pada April 2004 dibentuk kantor operasional dan unit operasional di Yogyakarta.

2. Dalam operasionalnya, adakah SOP (Standart Operasional Prosedur) yang diberikan oleh pusat kepada AJ Syariah Bumiputera Yogyakarta? Jika ada, bagaimana penjelasannya serta bentuk dokumen SOP tersebut.

Dalam operasional AJ Syariah Bumiputera Yogyakarta menggunakan SOP yang telah ditetapkan oleh AJ Syariah Bumiputera pusat. Yang mana SOP tersebut harus

dipatuhi oleh kantor cabang AJ Syariah Bumiputera. Semua ketentuan telah diatur oleh pusat dan kantor cabang harus melaksanakan operasional sesuai dengan SOP.

3. Menurut Ibu, apa definisi dari:

b. Asuransi Syariah?

Asuransi syariah merupakan perusahaan asuransi yang sangat diperlukan di masyarakat dalam segmen syariah, di bentuknya asuransi syariah karena peluang pasar dan untuk mengimbangi perkembangan ekonomi syariah dan kebutuhan masyarakat yang membutuhkan produk syariah (akad dan pengelolaannya).

c. Asuransi pendidikan?

Asuransi pendidikan adalah asuransi yang diperlukan dibutuhkan untuk menunjang perencanaan keuangan dalam pendidikan dan mensejahterakan kehidupan dunia dalam situasi terkendali maupun tidak normal apabila terjadi suatu risiko ,titik terendah dari wujud taawun dapat mensejahterakan atau tetap memberikan kesempatan anak yang ditinggalkan dapat menyelesaikan pendidikan dari TK sampai perguruan tinggi dengan selayaknya

4. Apa manfaat dan keuntungan dari produk mitra iqra`?

a. Mendapatkan kepastian pembiayaan pendidikan bagi anak dari pembiayaan SD,SMP,SMA sampai Perguruan Tinggi.

b. Jika pemegang polis meninggal dunia maka ibu/ anak akan mendapatkan santunan meninggal dunia dan tidak perlu membayar premi lagi dan juga kan mendapatkan dana pembiayaan pendidikan bagi anak yang ditinggalkan sampai ke jenjang Perguruan Tinggi.

c. Pemegang polis mendapatkan kesempatan memperoleh hasil investasi dan pengembangan dana kontribusi yang dibayarkan melalui sistem bagi hasil (*mudharabah*).

5. Berapakah premi yang harus dibayar, apakah ada standar penentuan premi yang diberikan oleh perusahaan?

Standar minimal kontribusi/premi ditentukan oleh perusahaan

a. Sekaligus minimal manfaat awal sebesar Rp. 5.000.000,-

b. Tahunan minimal premi Rp. 1.000.000,-

c. Setengah Tahunan minimal premi Rp. 500.000,-

d. Triwulanan minimal premi Rp. 250.000,-

6. Adakah perbedaan investasi antara produk-produk asuransi AJ Syariah Bumiputera? Atau investasi tersebut merupakan gabungan dari semua produk?

Ada perbedaan investasi pada produk-produk PT AJ Syariah Bumiputera, untuk produk mitra series (Mitra Iqra`,Mitra Maburur) diinvestasikan oleh Bumiputera. Sedangkan produk unit link diinvestasikan ke saham-saham syariah.

7. Lalu bagaimana sistem pembagian hasil investasi jika investasi tersebut dari penggabungan premi seluruh produk?

Produk mitra iqra` plus menggunakan akad *mudharabah* jadi ada pembagian hasil investasi antara nasabah dan perusahaan.yang mana nasabah sebagai *shahibul mal* dan perusahaan sebagai *mudharib*. Pembagian hasil investasi diprosentasekan 70% untuk nasabah/peserta dan 30% untuk perusahaan.

8. Bagaimana dengan penyaluran dana tabungan asuransi pendidikan untuk diinvestasikan?

Dana yang diterima oleh perusahaan akan langsung dikelola dan diinvestasikan ke obligasi syariah, deposito syariah dan reksadana syariah yang mana hasil investasinya bisa optimal.

9. Apakah keuntungan hasil investasi yang dilakukan perusahaan selalu tetap?
Tidak tetap, karena berpatokan pada keadaan ekonomi yang ada saat itu, tetapi pembagian hasil investasinya tetap 70% untuk peserta dan 30% untuk perusahaan
10. Bagaimana klaim yang akan diberikan kepada nasabah? Maksudnya apa yang akan diberikan kepada nasabah sewaktu ada klaim? Apa saja syarat pengajuan klaim?

- a. Klaim meninggal dunia
 - b. Klaim menderita cacat tetap total atau sebagian
 - c. Klaim akhir masa perjanjian, maksudnya peserta hidup sampai akhir perjanjian
- a. Secara umum klaim adalah suatu tuntutan suatu hak, yang timbul karena persyaratan dalam perjanjian yang ditentukan sebelumnya telah dipenuhi.

Hal pertama penyebab terjadinya klaim yang meliputi beberapa hal antara lain yaitu:

1. Peserta meninggal dunia
2. Pemegang polis menghentikan pembayaran preminya dan memutuskan perjanjian asuransinya pada saat polisnya sudah mempunyai nilai tunai.
3. Perjanjian asuransi sudah berakhir sesuai dengan jangka waktu yang tercantum dalam polis dan kewajiban pemegang polis terpenuhi atau polis dalam keadaan lapse tetapi telah mempunyai nilai tunai (habis kontrak bebas premi)
4. Peserta mendapat kecelakaan.
5. Peserta menderita suatu penyakit perlu diopname atau rawat jalan.

Syarat-syarat Administrasi Tuntutan Klaim

Dokumen yang diperlukan sebagai syarat untuk pengajuan klaim adalah sebagai berikut:

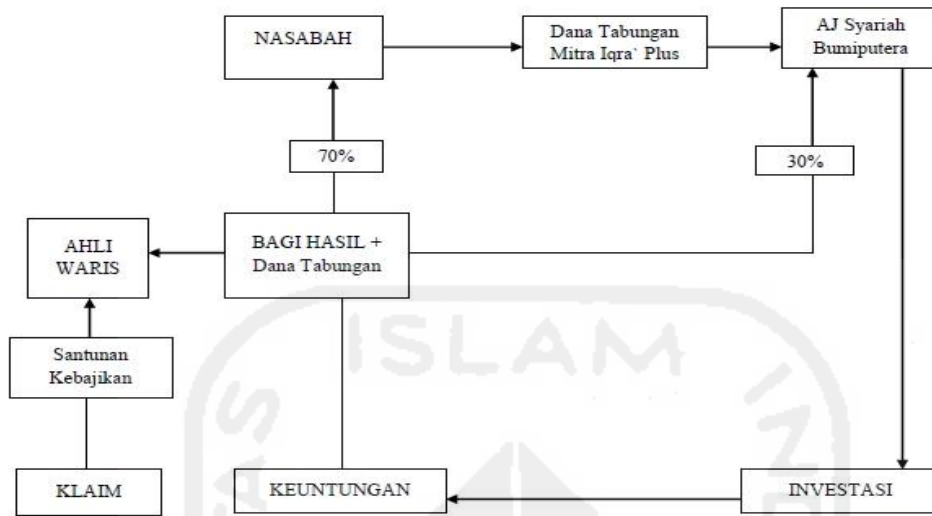
Syarat secara umum:

- a. Polis asli.
- b. Mengisi formulir pengajuan klaim yang disediakan oleh perusahaan.
- c. Fotokopi identitas diri yang masih berlaku.
- d. Melampirkan surat pemberitahuan jatuh tempo tahunan (khusus Dana Siswa, jika ada).
- e. Surat keterangan medis dari dokter atau rumah sakit yang merawat (untuk mengajukan klaim rawat inap atau cacat tetap karena kecelakaan).

Pertama, Klaim meninggal dunia timbul jika peserta yang tercantum dalam polis meninggal dunia, sedang polisnya dalam keadaan berlaku (inforce). Kedua, dalam klaim penebusan timbul jika polis sudah mempunyai nilai tunai, sedang pemegang polis memutuskan perjanjian asuransinya. Ketiga, Klaim Habis Kontrak timbul jika jangka waktu perjanjian asuransi sudah berakhir, sedang polisnya dalam keadaan inforce (premi telah dibayar sampai jangka waktu kontrak). Keempat, Klaim Program Dana Siswa yakni akan diberikan sesuai dengan tahapan yang tercantum dalam polis, apabila saat pengajuan tahapan, nilai tunai yang tersisa lebih kecil dari nominal tahapan yang seharusnya, maka perusahaan akan membayar maksimal sebesar nilai tunai yang ada. Tahapan yang tidak diambil akan terakumulasi pada nilai tunai, sehingga akan memperbesar jumlah tahapan dana siswa ketika diperguruan tinggi. Hendaknya polis dalam keadaan inforce..

11. Bagaimana gambaran pengelolaan dana pendidikan di AJ Syariah Bumiputera?

Pengelolaan dana dilakukan oleh kantor pusat. Kantor cabang hanya menjadi perantara antara nasabah dengan kantor pusat. Semua uang setoran kontribusi dikirim langsung ke kantor pusat.



Hasil Wawancara pada hari Kamis, tanggal 29 Desember 2016 dengan Pak Budi Sutikno selaku Agency Manager PT AJ Syariah Bumiputera Yogyakarta

12. Bagaimana ilustrasi asuransi pendidikan?

Ilustrasi di buat berdasarkan ketentuan dari AJ syariah Bumiputera Pusat dan ilustrasi hanya bersifat perkiraan jadi bisa jadi tidak sesuai dengan kenyataan di hasil akhir.

13. Penjelasan ILUSTRASI MITRA IQRA PLUS:

a. Apa yang dimaksud “kontribusi” tersebut?

Kontribusi merupakan tabungan dari nasabah, yang mana dapat dibayar/disetor setiap triwulanan, semesteran, tahunan ataupun sekaligus (satu kali bayar).

b. Apa yang dimaksud ”santunan kebajikan”?

Santunan kebajikan merupakan santunan dari dana tabarru` peserta-peserta AJ Syariah Bumiputera yang diperuntukkan untuk ahli waris, jika peserta/pemegang polis pada saat masa asuransi mengalami musibah kecelakaan

c. Bagaimana penetapan tabarru”?

Tabarru` diukur dari usia peserta. Jadi, semakin tua peserta maka semakin banyak dana tabarru` yang dikumpulkan. Tabungan yang ada akan dipotong tiap bulan secara otomatis untuk dana tabarru`

d. Bagaimana penetapan masa kontribusi dan masa perjanjian?

Masa asuransi merupakan masa dimana peserta wajib membayar premi kepada perusahaan, rumusnya 18 dikurangi usia anak. Sedangkan masa perjanjian merupakan masa dimana peserta tercover oleh perusahaan. Pada asuransi pendidikan atau produk mitra iqra ini, anak dan peserta akan tercover sampai usia anak 22 tahun.

e. Jelaskan lebih rinci mengenai ilustrasi Mitra Iqra` Plus ? Dalam investasi, adakah waktu tertentu untuk melakukan investasi atau mungkin sewaktu nasabah membayar premi kemudian langsung di investasikan?

Dana yang terkumpul setelah dikurangi premi tabarru` tiap bulannya dan dikurangi biaya pengelolaan/ujroh, akan langsung diinvestasikan ke obligasi syariah, reksadana syariah dan deposito syariah

**ILUSTRASI
PRODUK MITRA IQRA` PLUS
PT AJ SYARIAH BUMIPUTERA**

Nama Peserta	: NUR KHOLID
Usia Peserta	: 40 Tahun
Nama Anak	: Ananda
Usia Anak	: 1 Tahun
Iuran Tabarru`	: 11,92%
Mulai Asuransi	: 01/02/2017
Kontribusi Disetahunkan	:10.000.000
Masa Asuransi	: 17 (18 – usia anak)
Manfaat Awal	: 120.000.000
Asumsi Hasil Investasi	: 11%
Bagian hasil Investasi	: 70% , Perusahaan 30%

Jika dilihat dari tabel pengembangan dana Mitra Iqra` Plus, pada tahun pertama, nasabah/ peserta memberikan kontribusi sebesar Rp.10.000.000, pada tahun pertama dan sampai akhir pembayaran kontribusi di tahun ke-17, dana kontribusi akan dipotong dengan biaya ujah dan Iuran Tabarru`. Adapun ujah yang akan dibayar adalah sebagai berikut :

- a. Pada tahun ke-1 : 40% (Rp. 4.000.000)
- b. Pada tahun ke-2 : 9.5% (Rp. 1.900.000)
- c. Pada tahun ke-3 sampai tahun ke-17 : 3.11% (Rp. 934.000)

Adapun iuran tabarru` yang akan dibayar adalah sebesar 11,92%
 $11,92\% \times 10.000.000 = 1.192.000$, maka iuran tabarru` setiap tahunnya adalah sebesar Rp. 1.192.000 .

Iuran tabarru` dibayar dari tahun ke-1 hingga tahun ke- 17, karena masa asuransi pada ilustrasi diatas selama 17 tahun.

Adapun santunan kebajikan diperoleh dari rumus : $12 \times$ kontribusi tahunan
Jadi, $12 \times \text{Rp. } 10.000.000 = \text{Rp. } 120.000.000$

Jika dilihat dari sisi keuntungan nasabah Mitra Iqra` Plus pada ilustrasi, selama 17 tahun jumlah kontribusi selama 17 tahun adalah Rp. 170.000.000, tetapi jumlah yang akan diterima peserta sebesar Rp. 268.214.773 . profit (kontribusi dikurang jumlah dana yang didapatkan) : $\text{Rp. } 268.214.773 - \text{Rp. } 170.000.000$ jadi, keuntungan yang didapatkan sebesar Rp. 98.214.773 . Profit yang didapatkan dari hasil asumsi investasi sebesar 11% dengan bagi hasil 70% untuk nasabah dan 30% untuk perusahaan. Pencairan tahapan, antara lain:

- A. SD diambil pada tahun ke- 6 saat usia anak 6 tahun (10% dari manfaat awal) sebesar Rp.12.000.000
- B. SMP diambil pada tahun ke- 12, saat usia anak 12 tahun (15% dari manfaat awal) sebesar Rp. 18.000.000

- C. SMA diambil pada tahun ke-15, saat usia anak 15 tahun (20% dari manfaat awal) sebesar Rp. 24.000.000
- D. Perguruan Tinggi diambil pada tahun ke-18 saat usia anak 18 tahun dan 4 tahun berikutnya hingga pada tahun ke 22 saat usia anak 22 tahun
- PT tahun pertama (30% dari manfaat awal) sebesar :
Rp. 36.000.000
 - PT tahun kedua (25% dari Sisa Nilai Tunai) sebesar :
Rp. 39.714.055
 - PT tahun ketiga (33% dari Sisa Nilai Tunai) sebesar :
Rp. 42.344.317
 - PT tahun keempat (50% dari Sisa Nilai Tunai) sebesar :
Rp. 46.295.812
 - PT tahun kelima (100% dari Sisa Nilai Tunai) sebesar :
Rp. 49.860.589

Dana tahapan harus diambil pada waktu yang ditentukan, sesuai perjanjian pada akad diawal.

Adapun manfaat asuransi yang didapatkan oleh nasabah/peserta, antara lain sebagai berikut:

1. Bila bapak/ibu (pemegang polis) panjang umur sampai perjanjian berakhir dan bila anak sebagai penerima dana pendidikan :
 - a. Hidup sampai dengan 4 tahun di Perguruan Tinggi, maka yang bersangkutan akan menerima Tahapan dana sesuai tabel pengembangan dana.
 - b. Bila anak sebagai penerima dana pendidikan ditakdirkan meninggal dunia sebelum seluruh dana pendidikannya diterima, maka tahapan dana pendidikan yang belum diterimanya akan dibayarkan kepada ahli waris Bapak/Ibu.
 2. Bila Bapak/Ibu ditakdirkan meninggal dunia dalam masa asuransi ahli waris yang ditunjuk akan menerima :
Misalkan meninggal pada tahun ke- 10, akan menerima:
 - a. Nilai tunai kontribusi :
 - Akumulasi Kontribusi tabungan : Rp. 62.708.000
 - Akumulasi keuntungan hasil investasi : Rp. 33.939.764
 - b. Santunan Kebajikan : Rp. 120.000.000
 - c. Tahapan sebelum masuk Perguruan Tinggi
 - SD (10% MA) : Rp. 12.000.000
 - SMP (15% MA) : Rp. 18.000.000
 - SMA (20% MA) : Rp. 24.000.000
 - d. Tahapan selama Perguruan Tinggi
 - PT tahun ke-1 (30% MA) : Rp. 36.000.000
 - PT tahun ke-2 (15% MA) : Rp. 18.000.000
 - PT tahun ke-3 (20% MA) : Rp. 24.000.000
 - PT tahun ke-4 (20% MA) : Rp. 24.000.000
 - PT tahun ke-5 (25% MA) : Rp. 30.000.000
- Total Dana Diterima : Rp. 402.647.764

Lampiran 4

PEDOMAN WAWANCARA NASABAH PRODUK ASURANSI PENDIDIKAN PT ASURANSI TAKAFUL KELUARGA DAN AJ SYARIAH BUMIPUTERA YOGYAKARTA

1. Berapa lama bapak/ibu menjadi nasabah produk asuransi pendidikan?
2. Apa alasan bapak/ibu memilih takaful untuk berasuransi?
3. Apa alasan bapak/ibu memilih produk asuransi pendidikan?
4. Pada saat di awal akad, apa sudah dijelaskan terkait akad, bagi hasil, biaya pengelolaan, investasi, klaim dan prosedur lainnya oleh pihak perusahaan?
5. Berapa besar kontribusi yang bapak/ibu setor ke perusahaan untuk tabungan asuransi pendidikan?
6. Apa bapak/ibu pernah menerima laporan pengelolaan investasi oleh perusahaan?
7. Untuk klaim dana tahapan pendidikan, apakah sudah sesuai dengan ilustrasi di awal akad?
8. Bagaimana menurut bapak/ibu terkait tabungan dan hasil investasi pada produk asuransi pendidikan, apakah bisa menunjang biaya pendidikan anak di masa yang akan datang?
9. Apakah bapak/ibu pernah mengajukan klaim? Apakah prosedur klaimnya mudah?
10. Bagaimana menurut bapak/ibu manfaat dari produk asuransi pendidikan?
11. Apa ada kendala selama bapak/ibu berasuransi di perusahaan?
12. Apa saran bapak/ibu untuk meningkatkan operasional dan kinerja dari pengelolaan dana dari perusahaan?
13. Apa kesan bapak/ibu selama menjadi nasabah pada produk asuransi pendidikan?

Lampiran 5

HASIL WAWANCARA DENGAN NASABAH PT. TAKAFUL KELUARGA CABANG YOGYAKARTA

Pada hari Minggu, tanggal 19 Maret 2017

NARASUMBER : Bp. Dwi Supriyanto selaku nasabah produk Fulnadi

1. Saya telah menjadi nasabah untuk produk fulnadi PT Asuransi Takaful Keluarga pada tahun 2014 dengan 4 anak yang di asuransikan. Anak yang pertama kelas 3 SMP, anak yang kedua kelas 6 SD, anak yang ketiga kelas 4 SD dan anak yang keempat masih TK.
2. Saya memilih berasuransi di PT Asuransi Takaful Keluarga karena ATK merupakan perusahaan asuransi syariah pertama di Indonesia dan ATK dalam pengelolaan dananya terhindar dari *gharar*, *maisir* dan *haram*. Selain itu, ATK sangat transparansi terkait laporan keuangan dan pengelolaan dananya dan ATK insyaAllah amanah.
3. Untuk merancang biaya pendidikan, karena biaya pendidikan semakin naik tiap tahunnya, jadi harus disisipkan untuk tabungan pendidikan dan untuk memproteksi kelangsungan pendidikan anak, jika ada musibah yang tidak diinginkan.
4. Iya, sudah dijelaskan terkait akad, bagi hasil, biaya pengelolaan, investasi, klaim dan prosedur lainnya oleh pihak ATK secara detail.
5. Saya memberikan kontribusi sebesar Rp. 250.000 per bulan dari masing-masing polis untuk biaya pendidikan anak-anak saya, jadi total yang saya setor sebanyak Rp. 1.000.000,-
6. Saya menerima laporan pengelolaan investasi oleh ATK setiap tahun dan bisa menghubungi langsung ke bagian administrasi PT Asuransi Takaful Keluarga.
7. Untuk klaim dana tahapan pendidikan, sudah sesuai dengan ilustrasi di awal akad yang disepakati.
8. Tabungan yang saya setor tiap bulannya, insyaAllah bisa mengurangi beban biaya pendidikan di masa akan datang walaupun tidak bisa dipastikan bisa menutupi biaya pendidikan yang mana tiap tahunnya meningkat.
9. Saya belum pernah mengajukan klaim, karena saya baru menjadi nasabah selama 3 tahun, dana tahapan pendidikan dapat diambil setelah 5 tahun mejadi nasabah. Pihak PT Asuransi Takaful Keluarga akan memberikan pemberitahuan kepada nasabah jika dana tahapan pendidikan sudah bisa diambil.
10. Menurut saya, manfaat dari program asuransi pendidikan untuk memproteksi dan merancang biaya pendidikan anak dimasa yang akan datang, sehingga bisa mengurangi beban biaya pendidikan anak dengan tabungan asuransi fulnadi.
11. Selama ini tidak ada kendala menjadi nasabah di PT Asuransi Takaful Keluarga.
12. Saran saya, PT Asuransi Takaful Keluarga tetap transparansi dan amanah dalam pengelolaan dana nasabah.
13. Kesan saya selama menjadi nasabah PT Asuransi Takaful Keluarga dari segi pelayanan baik, laporan keuangan sangat transparansi, kemudahan transaksi dalam pembayaran dan prosedur klaim dipermudah.

Lampiran 6

HASIL WAWANCARA DENGAN NASABAH PT. AJ SYARIAH BUMIPUTERA CABANG YOGYAKARTA

Pada hari Minggu, tanggal 19 Maret 2017

NARASUMBER : Ibu Christin Wibawanti_selaku nasabah produk Mitra Iqra` Plus

1. Saya telah menjadi nasabah untuk produk mitra iqra` plus PT AJ Syariah Bumiputera pada tahun 2016 dengan mengasuransikan biaya pendidikan anak saya yang masih berumur 3 tahun.
2. Saya memilih berasuransi di PT AJ Syariah Bumiputera karena AJB Bumiputera merupakan perusahaan asuransi pertama di Indonesia dan AJSB dalam pengelolaan dananya terhindar dari *gharar*, *maisir* dan *haram* karena terpisah dari asuransi Bumiputera konvensional.
3. Produk mitra iqra` plus untuk mempersiapkan biaya pendidikan anak, Menjamin masa depan anak dengan menabung dini, selain itu produk mitra iqra` plus dapat menjadi pengatur keuangan keluarga yang handal. Dengan memiliki asuransi, saya dapat terproteksi dari berbagai kemungkinan yang bisa terjadi kapanpun, seperti musibah, kecelakaan.
4. Iya, sudah dijelaskan terkait akad, bagi hasil, biaya pengelolaan, investasi, klaim dan prosedur lainnya oleh pihak AJSB.
5. Saya memberikan kontribusi sebesar Rp. 300.000 per triwulan untuk biaya pendidikan anak saya.
6. Saya belum menerima laporan pengelolaan investasi oleh AJSB dan saya bisa menghubungi langsung ke bagian administrasi PT AJ Syariah Bumiputera untuk meminta laporan tabungan dan investasi.
7. Untuk klaim dana tahapan pendidikan, sudah sesuai dengan ilustrasi di awal akad yang disepakati.
8. Tabungan yang saya setor tiap triwulan, setidaknya bisa mengurangi beban biaya pendidikan di masa akan datang karena jika tidak dipersiapkan dari sekarang bisa menjadi beban di masa yang akan datang yang mana biaya pendidikan setiap tahun meningkat, lebih baik menabung dari sekarang untuk biaya pendidikan anak agar kelangsungan pendidikan anak berjalan dengan baik dan anak bisa menyelesaikan pendidikan hingga perguruan tinggi.
9. Saya belum pernah mengajukan klaim, karena saya baru menjadi nasabah selama 1 tahun, dana tahapan pendidikan dapat diambil setelah 5 tahun menjadi nasabah. Pihak PT AJ Syariah Bumiputera akan memberikan pemberitahuan kepada nasabah jika dana tahapan pendidikan sudah bisa diambil.
10. Menurut saya, manfaat dari program asuransi pendidikan ada dua yakni yang pertama manfaat perlindungan, asuransi tidak hanya melindungi ketika mengalami kesulitan keuangan saja, bahkan ketika meninggal maka pendidikan anak masih akan terjamin, sehingga orangtua tidak perlu khawatir dengan pendidikan anak yang kita tinggalkan. Dan yang kedua, manfaat investasi, ketika membayar premi kepada perusahaan asuransi,


maka sebagian premi tersebut akan dikelola dan di investasikan oleh PT AJ Syariah Bumiputera, Kemudian nasabah akan menerima sejumlah dana dari perusahaan asuransi untuk membiayai kebutuhan pendidikan anak yang jumlahnya sesuai dengan kesepakatan dalam polis asuransi.

11. Selama ini tidak ada kendala menjadi nasabah di PT AJ Syariah Bumiputera
12. Saran saya, PT AJ Syariah Bumiputera tetap menjadi perusahaan yang berkembang dengan mendirikan banyak kantor-kantor cabang di seluruh Indonesia dan transparansi dalam pengelolaan dana nasabah.
13. Kesan saya selama menjadi nasabah PT AJ Syariah Bumiputera dari segi pelayanan sangat baik, kemudahan transaksi dalam pembayaran bisa dengan sistem autodebet dan prosedur klaim dipermudah oleh perusahaan.



Lampiran 7

Surat Keterangan Penelitian di PT Asuransi Takaful Keluarga RO Tanwir Nusantara Yogyakarta

 REPRESENTATIVE OFFICE
PT. ASURANSI TAKAFUL KELUARGA
TANWIR NUSANTARA
Jl. Gedongkuning 122+2, Yogyakarta

Nomor : A.031/RO.TN/III/2017
Hal : **Penelitian Skripsi** Yogyakarta, 01 Maret 2017



Kepada Yth: Ketua Program Studi
Fakultas Ilmu Agama Islam
Universitas Islam Indonesia

السَّلَامُ عَلَيْكُمْ وَرَحْمَةُ اللَّهِ وَبَرَكَاتُهُ

Bersamaam surat ini, menerangkan bahwa mahasiswa:
Nama : **Ilmi Masfuha**
NIM : **13423120**
Jurusan : **Ekonomi Islam**
Fakultas : **Ilmu Agama Islam**
Kampus : **Universitas Islam Indonesia**

Benar telah melakukan penelitian dalam penyelesaian tugas penyusunan skripsi, dimana yang bersangkutan telah melakukan penelitian di PT. Asuransi Takaful Keluarga dari tanggal 03 Januari 2017 s/d 16 Februari 2017.
Demikian surat keterangan ini kami buat dengan sebenar-benarnya untuk dipergunakan dengan semestinya.

السَّلَامُ عَلَيْكُمْ وَرَحْمَةُ اللَّهِ وَبَرَكَاتُهُ

 REPRESENTATIVE OFFICE (RO)
TANWIR NUSANTARA NURHAYA AGENCY

M. Irfan Islami
Pimpinan

Lampiran 8

Surat Keterangan Penelitian di PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Yogyakarta



SURAT KETERANGAN

Assalamu`alaikum Wr.Wb

Dengan ini kami menerangkan bahwa:

Nama : ILMU MASFUHA
NIM : 13423120
Fakultas/Prodi : Fakultas Ilmu Agama Islam/ Ekonomi Islam
Universitas : Universitas Islam Indonesia

Telah melaksanakan penelitian untuk skripsi di PT Asuransi Jiwa Syariah Bumiputera Yogyakarta dengan judul "Mekanisme Pengelolaan Dana Asuransi Pendidikan (Studi Komparasi Pada PT. Asuransi Takaful Keluarga dan AJ Syariah Bumiputera Yogyakarta)".

Demikian surat keterangan ini kami buat, atas perhatian dan kerjasamanya kami ucapkan terima kasih.

Wassalamu`alaikum Wr.Wb

Yogyakarta, 1 Maret 2017



Galuh Sri Sudarwati
Kepala Cabang

Lampiran 9

Brosur Produk Fulnadi PT. Asuransi Takaful Keluarga

Mengapa memilih Fulnadi?

- Berbagi kebahagiaan, keberkahan, & bernilai ibadah.**

Fulnadi dikelola sesuai prinsip syariah memberi kesempatan untuk saling menolong dan berbagi kebahagiaan dengan sesama peserta (tabarru') sehingga insya Allah menambah berkah.
- Manfaat Perlindungan yang Lengkap**

Menyediakan berbagai manfaat perlindungan bagi orangtua ketika musibah terjadi seperti pembebasan kontribusi dan pemberian santunan duka.
- Santunan Duka**

Peserta akan mendapatkan santunan duka dan saldo dana tabungan jika Penerima Hibah (Anak) mengalami musibah meninggal dunia dalam periode akad.
- Proteksi maksimum hingga Perguruan Tinggi.**

Memastikan buah hati Anda dapat menempuh bangku pendidikan hingga Perguruan Tinggi tanpa khawatir dengan kemungkinan musibah di masa mendatang.
- Dana Pendidikan Dipersiapkan secara Terjadwal.**

Mempersiapkan dan menyediakan dana pendidikan ketika buah hati Anda memasuki jenjang pendidikan TK, SD, SMP, SMA, hingga Perguruan Tinggi.
- Uang Saku saat Menempuh Perguruan Tinggi.**

Menyiapkan uang saku selama 5 tahun buah hati Anda menjalani studi di Perguruan Tinggi.
- Biaya yang kompetitif**

Biaya polis hanya Rp. 25.000,-; biaya bulanan Rp. 15.000,- (mulai tahun kedua); biaya Free Look Rp. 100.000,- (jika melakukan free look); serta biaya administrasi klaim hanya 1% dari nilai klaim (maksimum Rp. 50.000,-).
- Pilihan Pembayaran Kontribusi yang Terjangkau dan Fleksibel**

Pembayaran Kontribusi dapat dilakukan sesuai keinginan Anda baik itu bulanan (minimum Rp. 200.000,-), triwulanan (minimum Rp. 500.000,-), semesteran (minimum Rp. 1.000.000,-), tahunan (minimum Rp. 2.000.000,-), atau sekaligus (minimum Rp. 10.000.000,-).



PT. Asuransi Takaful Keluarga
Graha Takaful Indonesia
Jl. Mampang Prapatan Raya No. 100
Jakarta - Indonesia 12790
Telp. (021) 799 1234 Fax. (021) 790 1435
Layanan Peserta:
(021) 799 1234 & 0807 100 3456 (puls lokal)
www.takaful.co.id



TAKAFUL
KELUARGA
INSURANCE

fulnadi
Takaful Dana Pendidikan

**Merancang Masa Depan Cerah
Untuk Cita Sang Buah Hati**

PT. Asuransi Takaful Keluarga terdaftar dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan

Lampiran 10

Ilustrasi Produk Mitra Iqra` Plus PT AJ Syariah Bumiputera

Th.		Usia Anak	Akumulasi Kontribusi	Akumulasi			Santunan Kebajikan	Nilai Tunai	Klaim Meninggal	Dana Tahapan Pendidikan		Ujrah	Titipan Kontribusi	Mudharabah Titipan Kontribusi	Nilai Tunai Titipan Kontribusi
				Iuran Tabarru	Dana Investasi	Mudharabah				Keterangan	Dibayarkan				
1	1		10.000.000	1.192.000	4.808.000	370.216	120.000.000	5.178.216	125.178.216	-	-	4.000.000	-	-	-
2	2		20.000.000	2.384.000	11.716.000	1.300.855	120.000.000	13.016.855	133.016.855	-	-	1.900.000	-	-	-
3	3		30.000.000	3.576.000	19.590.000	2.909.450	120.000.000	22.499.450	142.499.450	-	-	934.000	-	-	-
4	4		40.000.000	4.768.000	27.464.000	5.248.206	120.000.000	32.712.206	152.712.206	-	-	934.000	-	-	-
5	5		50.000.000	5.960.000	35.332.000	8.373.344	120.000.000	43.711.344	163.711.344	-	-	934.000	-	-	-
6	6		60.000.000	7.152.000	43.212.000	12.345.415	120.000.000	55.557.415	175.357.415	SD (10% MA)	12.000.000	934.000	-	-	-
7	7		70.000.000	8.344.000	39.086.000	16.305.634	120.000.000	55.391.634	175.391.634	-	-	934.000	-	-	-
8	8		80.000.000	9.536.000	46.960.000	21.177.088	120.000.000	68.137.088	188.137.088	-	-	934.000	-	-	-
9	9		90.000.000	10.728.000	54.834.000	27.029.942	120.000.000	81.863.942	201.863.942	-	-	934.000	-	-	-
10	10		100.000.000	11.920.000	62.708.000	33.939.764	120.000.000	96.647.764	216.647.764	-	-	934.000	-	-	-
11	11		110.000.000	13.112.000	70.582.000	41.987.939	120.000.000	112.569.939	232.569.939	-	-	934.000	-	-	-
12	12		120.000.000	14.304.000	78.456.000	51.262.123	120.000.000	129.718.123	249.718.123	SMP (15% MA)	18.000.000	934.000	-	-	-
13	13		130.000.000	15.496.000	86.330.000	60.470.716	120.000.000	148.800.716	268.800.716	-	-	934.000	-	-	-
14	14		140.000.000	16.688.000	94.204.000	70.994.669	120.000.000	167.013.265	287.013.265	SMU (20% MA)	24.000.000	934.000	-	-	-
15	15		150.000.000	17.880.000	102.078.000	82.935.265	120.000.000	185.973.265	306.013.265	-	-	934.000	-	-	-
16	16		160.000.000	19.072.000	109.952.000	95.553.584	120.000.000	205.506.584	325.506.584	-	-	934.000	-	-	-
17	17		170.000.000	20.264.000	117.826.000	107.672.812	120.000.000	225.039.812	344.506.584	-	-	934.000	-	-	-
18	18				125.700.000	119.357.409		244.572.211	363.506.584	PT (30% MA)	36.000.000	-	-	-	-
19	19				133.574.000	20.531.355		264.103.566	382.506.584	PT (25% SNT)	39.714.055	-	-	-	-
20	20				141.448.000	27.151.184		283.604.750	401.506.584	PT (33% SNT)	42.344.317	-	-	-	-
21	21				149.322.000	30.715.961		303.140.711	420.506.584	PT (50% SNT)	46.295.812	-	-	-	-
22	22							322.676.672	439.506.584	PT (100% SNT)	49.860.589	-	-	-	-
											268.214.773	Tahapan sekaligus pada saat masuk PT		183.498.812	

Sumber: www.ilustrasi.bumiputerasyariah.com

Lampiran 11

Ilustrasi Produk Fulnadi PT. Asuransi Takaful Keluarga



Nama Pemegang Polis	:	NUR KHOLID	Manfaat Takaful Awal (MTA)	:	170,000,000
Usia	:	40 Tahun (01-02-1977)	Asumsi Tingkat Investasi	:	8 %
Usia Anak	:	1 Tahun (01-02-2016)	Biaya Pengelolaan Tahun ke-1	:	75 % dari kontribusi tahun pertama
Masa Pembayaran	:	17	Biaya Pengelolaan Tahun ke-2	:	30 % dari kontribusi tahun kedua
Periode Akad	:	21	Nisbah bagi hasil Peserta Tabaru ¹	:	85 % Perusahaan : 15 %
Kontribusi	:	10,000,000			1.628%
Cara Bayar	:	Tahunan			

Peserta Hidup						Peserta Meninggal Dunia									
Tahun	Usia Anak	Jumlah Premi Terkumpul	Jumlah Tabaru Terkumpul	Dana Tahapan		Jumlah Bagi Hasil tahun berjalan	Dana Tabungan Akhir Tahun	Dana Kematian		Santunan untuk Ahli Waris		Santunan untuk Penerima Hibah			
				Masuk	Rupiah			Bukan Karena Kecelakaan	Karena Kecelakaan	Bukan Karena Kecelakaan	Karena Kecelakaan	Masuk	Beasiswa Masuk Sekolah	Beasiswa Tahunan	
1	1	10,000,000	1,628,000		0	59,296	931,296	85,000,000	170,000,000	85,931,296	170,931,296		0	0	
2	2	20,000,000	3,256,000		0	414,384	6,539,680	85,000,000	170,000,000	91,539,680	176,539,680		0	0	
3	3	30,000,000	4,884,000		0	1,001,754	15,733,434	85,000,000	170,000,000	100,733,434	185,733,434		0	0	
4	4	40,000,000	6,512,000		0	1,624,930	25,552,364	85,000,000	170,000,000	110,552,364	195,552,364		0	0	
5	5	50,000,000	8,140,000	TK	17,000,000	1,138,617	17,882,981	85,000,000	170,000,000	102,882,981	187,882,981	TK	17,000,000	8,500,000	
6	6	60,000,000	9,768,000	SD	17,000,000	617,099	9,692,079	85,000,000	170,000,000	94,692,079	179,692,079	SD	17,000,000	8,500,000	
7	7	70,000,000	11,396,000			1,214,117	19,100,197	85,000,000	170,000,000	104,100,197	189,100,197		0	8,500,000	
8	8	80,000,000	13,024,000			1,855,869	29,148,066	85,000,000	170,000,000	114,148,066	199,148,066		0	8,500,000	
9	9	90,000,000	14,652,000			2,539,124	39,879,191	85,000,000	170,000,000	124,879,191	209,879,191		0	8,500,000	
10	10	100,000,000	16,280,000			3,268,841	51,340,032	85,000,000	170,000,000	134,340,032	221,340,032		0	8,500,000	
11	11	110,000,000	17,908,000			4,048,178	63,580,210	85,000,000	170,000,000	148,580,210	233,580,210		0	8,500,000	
12	12	120,000,000	19,536,000	SMP	25,500,000	3,146,510	49,418,720	85,000,000	170,000,000	134,418,720	219,418,720	SMP	25,500,000	12,750,000	
13	13	130,000,000	21,164,000			3,917,529	61,828,249	85,000,000	170,000,000	146,528,249	231,528,249		0	12,750,000	
14	14	140,000,000	22,792,000			4,740,977	74,461,226	85,000,000	170,000,000	159,461,226	244,461,226		0	12,750,000	
15	15	150,000,000	24,420,000	SMA	34,000,000	3,308,419	51,961,645	85,000,000	170,000,000	136,961,645	221,961,645	SMA	34,000,000	17,000,000	
16	16	160,000,000	26,048,000			4,090,448	64,244,093	85,000,000	170,000,000	149,244,093	234,244,093		0	17,000,000	
17	17	170,000,000	27,676,000			4,925,654	77,361,747	85,000,000	170,000,000	162,361,747	247,361,747		0	17,000,000	
18	18			PT	68,000,000	636,599	9,998,346	85,000,000	9,998,346	94,998,346	94,998,346	PT	68,000,000	25,500,000	
19	19					2,499,587	509,916	8,008,675	85,000,000	8,008,675	93,008,675			25,500,000	
20	20					2,808,054	353,983	5,559,622	85,000,000	5,559,622	90,559,622			25,500,000	
21	21					2,779,811	189,027	2,968,838	85,000,000	2,968,838	87,968,838			25,500,000	
22	22					2,968,838	0	0							
						172,551,278									412,250,000

Sumber: www.ilustrasi.takaful.com

RIWAYAT HIDUP

Data Pribadi

Nama : Ilmi Masfuha
Tempat, Tanggal Lahir : Sorong, 17 Februari 1994
Jenis Kelamin : Perempuan
Agama : Islam
Kewarganegaraan : Indonesia
Alamat : BTN Berua Mitra Perdana Blok 4 /No.25 RT.02 / RW.13,
Kel. Paccerakang, Kec. Biringkanayya Daya, Makassar
Sulawesi Selatan
Alamat domisili : Jakal Km.15, Ds. Kopatan. Kel. Umbulmartani RT.
03/RW.02
Telepon : 085664601258
E-mail : ilmi.masfuha@gmail.com

Latar Pendidikan

1999 - 2005 : SD Negeri Daya 1 Makassar
2005 - 2008 : SMP-IT AL-INSYIRAH Makassar
2009 – 2012 : Pondok Pesantren Darussalam Gontor Putri 1, Ngawi-Jawa Timur

Pengalaman Organisasi

2006 - 2007 : Sekretaris OSIS SMP-IT AL-INSYIRAH
2009 - 2010 : Dewan Kerja Koordinator Ponpes Gontor Putri 1
2010 - 2011 : Tim Mediator Ponpes Gontor Putri 2
2014 - 2015 : Anggota Bidang PKM LEM FIAI UII
2014 - 2015 : Anggota LPM FIAI UII