

Abstrak

Kerangka konsep negosiasi IA-CEPA yang telah diwacanakan pada tahun 2005 melalui beberapa tahap, berhasil diluncurkan pada tahun 2010. Seiring berjalannya waktu, negosiasi tersebut terhenti pada tahun 2013-2016. Melalui konsolidasi harmonisasi hubungan kedua negara, negosiasi kembali diaktifkan pada tahun 2016. Akhirnya pada tahun 2019, kedua negara telah menyelesaikan negosiasi secara substansi dasar. Dari tahun 2010 hingga tahun 2019, negosiasi IA-CEPA telah melakukan 12 kali putaran, berdasarkan hal tersebut penulis memiliki rumusan masalah sebagai berikut: **mengapa negosiasi IA-CEPA berlangsung dalam 12 kali putaran selama sembilan tahun?** Guna menjawab pertanyaan rumusan masalah, penulis menggunakan konsep Issue linkage yang diperkenalkan oleh Ernest B. Hass. Penggunaan konsep Issue Linkage tersebut akan mampu menjawab pertanyaan penelitian, karena negosiasi IA-CEPA tidak hanya dapat dilihat sebagai issue ekonomi saja. Issue non-ekonomi memiliki hubungan yang sangat erat dalam penyelesaian negosiasi ini. Maka dari itu penelitian ini akan menganalisis keterkaitan issue – issue yang berperan dalam menghambat negosiasi ini diselesaikan.

Abstract

A concept framework from IA-CEPA negotiation which have been planned from 2005 through some steps, successfully launched in 2010. While the time passed, the negotiation stopped in 2013-2016. By a harmonization consolidation of the both nations, the negotiation was activated back in 2016. Finally in 2019, both nations have been accomplished the negotiation with the basic substance. From 2010 until 2019, the negotiation between IA-CEPA have been considered for 12 rounds, based on that considerations, the writer concluded some rationals: **why IA-CEPA negotiation was occurred in 12 rounds for nine years?** In order to answer this question, the writer used the Issue Linkage concept which have been introduced by Ernest B. Hass. The used of Issue Linkage concept answer the investigation question, because IA-CEPA negotiation not only can be seen as an economic issue. Non-economic issues have a very tight relationship in this negotiation solution. Therefore, this investigation will analyze the issues linkage that caused in this negotiation inhibit finished.