

**ANALISIS KEPUASAN KONSUMEN DITINJAU DARI
KUALITAS PRODUK DAN JASA PELAYANAN
PADA BANK SYARIAH**

SKRIPSI



Oleh

Nama : Rr. Winda Andarsita
Nomor Mahasiswa : 00311016
Program Studi : Manajemen
Bidang Konsentrasi : Pemasaran

**UNIVERSITAS ISLAM INDONESIA
FAKULTAS EKONOMI
YOGYAKARTA
2004**

ANALISIS KEPUASAN KONSUMEN DITINJAU DARI KUALITAS PRODUK DAN JASA PELAYANAN PADA BANK SYARIAH

SKRIPSI

ditulis dan diajukan untuk memenuhi syarat ujian akhir guna
memperoleh gelar Sarjana Strata-1 di Program Studi Manajemen,
Fakultas Ekonomi, Universitas Islam Indonesia



Oleh

Nama : Rr. Windy Andarsita
Nomor Mahasiswa : 00311016
Program Studi : Manajemen
Bidang Konsentrasi : Pemasaran

**UNIVERSITAS ISLAM INDONESIA
FAKULTAS EKONOMI
YOGYAKARTA
2004**

PERNYATAAN BEBAS PLAGIARISME

“Dengan ini saya menyatakan bahwa dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan orang lain untuk memperoleh gelar kesarjanaan di suatu perguruan tinggi, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam nakah ini dan disebutkan dalam referensi. Apabila kemudian hari terbukti bahwa pernyataan ini tidak benar, saya sanggup menerima hukuman/ sanksi apapun sesuai peraturan yang berlaku.”

Yogyakarta, 14 Juli 2004

Penulis,

Rr. Winda Andarsita

**ANALISIS KEPUASAN KONSUMEN DITINJAU DARI
KUALITAS PRODUK DAN JASA PELAYANAN
PADA BANK SYARIAH**

Nama : Rr. Winda Andarsita
Nomor Mahasiswa : 00311016
Program Studi : Manajemen
Bidang Konsentrasi : Pemasaran

Ose Yogyakarta, 14 Juni 2004
Telah disetujui dan disahkan oleh
opt siydlor Dosen Pembimbing,
opt siydlor *Zainal*.

Drs. Zainal Mustofa EQ, MM

BERITA ACARA UJIAN SKRIPSI

SKRIPSI BERJUDUL

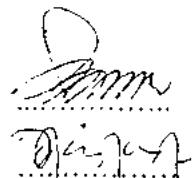
**ANALISIS KEPUASAN KONSUMEN DITINJAU DARI KUALITAS PRODUK DAN
JASA PELAYANAN PADA BANK SYARIAH**

Disusun Oleh: RADEN RARA WINDA ANDARSITA
Nomor mahasiswa: 00311016

Telah dipertahankan di depan Tim Penguji dan dinyatakan **LULUS**
Pada tanggal : 13 Juli 2004

Pengaji/Pemb. Skripsi : DRS. ZAINAL MUSTOFA EQ, MM

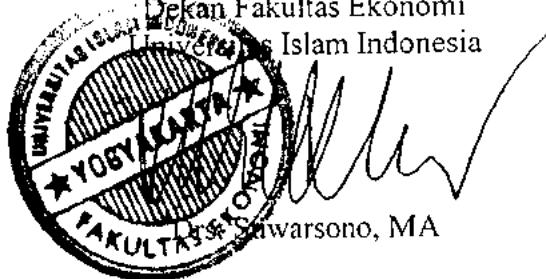
Penguji : DRA. SITI NURSYAMSIAH, MM


Dr. Sitinur Syamsiah

Mengetahui

Dekan Fakultas Ekonomi

Universitas Islam Negeri Sultan Syarif Kasim Indonesia



Skripsi ini kupersembahkan untuk:

Romo dan Ibu tercinta

Mas Donni Setiawan, dan

Mas Fridi tersayang

MOTTO

Jangan pernah berhenti bermimpi untuk mendapatkan hidup yang lebih baik selama kita masih hidup. Dan terus raihlah mimpi itu dengan berusaha dan bertawakal.

Rara '04

.....
Allah pasti akan mengangkat orang yang beriman dan berpengetahuan diantaramu beberapa tingkat lebih tinggi.

.....
(Al Mujaadilah (58) ; 11)

.....
Allah tidak akan membebani seseorang melebihi kemampuan yang diberikan Allah.
Sesudah kesukaran, Allah pasti memberikan kelapangan.

(Ath Thalaaq (65) ; 7)

ABSTRAK

Lahirnya Undang – Undang no. 10 tahun 1998, tentang Perbankan telah memberi peluang kepada Bank – Bank di Indonesia untuk membuka cabang Syariah. Hingga saat ini perkembangan Bank Syariah cukup pesat, namun masih belum mampu menandingi Bank konvensional yang telah berdiri sebelumnya. Hal ini dimungkinkan karena pengguna produk dan jasa pelayanan Bank Syariah belum cukup puas dengan kualitas produk dan jasa pelayanan yang mereka dapat. Oleh karena itu, penulis tertarik untuk meneliti tentang hubungan antara kepuasan konsumen dengan kualitas produk dan jasa pelayanan pada Bank Syariah. Dalam Penelitian ini, penulis memilih Bank Syariah Mandiri dan BNI Syariah cabang Yogyakarta sebagai Obyek penelitian karena keduanya memiliki perbedaan gambaran perusahaan yaitu Bank Syariah Mandiri merupakan Unit yang berdiri sendiri dibawah naungan Bank Mandiri, sedangkan BNI Syariah merupakan satu kesatuan dengan BNI konvensional.

Sampel yang digunakan dalam penelitian ini sebanyak 100 responden dengan menggunakan metode Simple Random Sampling. Quisioner penelitian menggunakan skala likert 5 butir yang telah diuji Validitas dan Reliabilitas. Untuk menghindari adanya quisioner yang tidak memenuhi syarat dan yang tidak kembali, maka penulis menyebarkan 150 quisioner hingga dicapai jumlah responden yang diinginkan.

Dari analisis yang dilakukan, penulis menyimpulkan bahwa seluruh dimensi kualitas produk dan jasa pelayanan mempunyai hubungan yang linier positif terhadap kepuasan konsumen. Namun dari analisis deskriptif terhadap dimensi kualitas produk dan jasa pelayanan, disimpulkan bahwa nasabah Bank Syariah belum cukup puas dengan kualitas pelayanan yang diberikan karena jumlah responden yang puas dalam 100 responden belum sama atau melebihi batas umum penelitian yang baik yaitu sebesar 90 – 95%.

Kata kunci: Kualitas, Kepuasan Konsumen

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah, puji syukur penulis haturkan kehadirat Allah swt yang telah melimpahkan rahmat dan hidayahnya kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini sebagai syarat akademik untuk memperoleh gelar Sarjana pada jenjang Strata-1 (S-1) di Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi, Universitas Islam Indonesia.

Skripsi ini meneliti tentang hubungan antara kepuasan konsumen dan kualitas produk dan jasa pelayanan pada Bank Syariah Mandiri dan BNI Syariah cabang Yogyakarta dengan judul “Analisis Kepuasan Konsumen Ditinjau Dari Kualitas Produk Dan Jasa Pelayanan Pada Bank Syariah”.

Dengan selesainya skripsi ini, tak lupa penulis ucapkan terima kasih kepada:

1. Drs. Zainal Mustafa EQ, MM selaku dosen pembimbing skripsi atas kesabarannya memberikan limpahan ilmu pengetahuan guna membimbing penulis hingga dapat mewujudkan hasil yang berguna baik bagi penulis dan bagi semua pihak.
2. Pimpinan dan Staf Bank Syariah Mandiri yang telah memberi ijin dan perhatian untuk membantu kelancaran penelitian penulis.
3. Pimpinan dan Staf BNI Syariah yang bersedia memberikan ijin dan bantuan dalam hal penelitian penulis.

Mbak Lia, makasih ya supportnya...😊

4. Romo dan Ibu, Bandang Priyaka dan Wuki Wulan Kentjono atas kasih sayang, doa dan pelajaran hidup yang telah diberikan tanpa henti...
5. Mas Donni Setiawan yang selalu sibuk sana sini sampai lupa makan, lupa mandi, lupa gosok gigi, yang penting jangan sampai lupa sama adeknya ya! he..he..he
6. Mas R. Misbakh Fridiansyah-ku tersayang yang telah memberi perhatian, kasih sayang, doa dan *great beautiful memory* yang tak terlupakan....*Ich Liebe Dich*
7. Seluruh Dosen dan karyawan yang telah membantu selesainya skripsi ini.
8. Sobat – sobatku Lina, Sita, Wida yang mengerti kekurangan dan kelebihanku dan selalu menyemangatiku untuk belajar. Thank's ya
9. Temen – temen “Perpust Crew”
Andri (Nobita), jangan tp2 terus donk, jaga tu perpust ..he..he..he
Mbak Wahyu yang kompak slalu ma mas Tendinya
Dendy, diam adalah emas ya dend..*Don't give up to get your dream*
Toni, thank's ya buat semangatnya, nasehatnya dan buat “*the commitment*”,
ssstt... I'll keep this secret
10. Temen2 manajemen 2000, Rina, Tiwuk, yang sabar jadi pembimbing skripsi keduaku. Makasih ya udah mau direpotin.
11. Karyawan2 perpust, Pak Nug, Pak Jon, Bu Painem, Bu Wiwik, Bu Ndari, Bu Alfiah, Pak Budi, Pak Runung, Bu Sri, Pak Tri, Bu Yayuk, Pak Roto, Mas Edi, Mas Anto, Mas Darsono, dan Mas Mul

12. Sobat karibku Ipoet, Any, Shinta, Mas Awan, hidupku semakin lengkap dengan adanya kalian
13. Temen2 kelas A manajemen 2000, Pepenk, Dhinal, Eri, ...dan temen2 lainnya
14. Temen2 kopma, Panji, Ridwan, Mas Didid Lili, Sigit, Erwin, Adi....dan temen2 lainnya
15. Dan semua pihak yang tidak dapat disebutkan satu persatu

Semoga amal baik semua pihak yang telah membantu selesainya skripsi ini mendapat imbalan yang setimpal dari Allah swt.

Penulis berharap semoga skripsi ini dapat memberi manfaat bagi para pembacanya.

Yogyakarta, Juni 2004

Rr. Winda Andarsita

DAFTAR ISI

Halaman Sampul Depan	i
Halaman Judul	ii
Halaman Pernyataan Bebas Plagiarisme	iii
Halaman Pengesahan Skripsi	iv
Halaman Pengesahan Ujian	v
Halaman Persembahan	vi
Motto	vii
Abstrak	viii
Kata Pengantar	ix
Daftar Isi	xii
Daftar Tabel	xv
Daftar Gambar	xvi
Daftar Lampiran	xvii

BAB I PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang	1
1.2 Perumusan Masalah	6
1.3 Batasan Masalah	6
1.4 Tujuan Penelitian	6
1.5 Manfaat Penelitian	7

BAB II KAJIAN PUSTAKA

2.1 Hasil Penelitian Terdahulu	8
2.2 Landasan Teori	10
2.2.1 Pemasaran	10
2.2.1.1 Definisi Pemasaran	10
2.2.1.2 Pengertian Produk	11
2.2.1.3 Pengertian Jasa	11

2.2.2	Kualitas Jasa	11
2.2.2.1	Pengertian Kualitas Jasa	11
2.2.2.2	Karakteristik Jasa	11
2.2.3	Perilaku Konsumen	12
2.2.3.1	Pengertian Perilaku Konsumen	12
2.2.3.2	Kepuasan Pelanggan	13
2.2.4	Bank Syariah	13
2.2.4.1	Pengertian Bank Syariah	13
2.2.5	Distribusi Chi-Square	13
2.2.5.1	Jenis Uji Hipotesis Chi-Square	13
2.2.6	Hipotesis	14

BAB III METODOLOGI PENELITIAN

3.1	Gambaran Perusahaan	15
3.1.1	Sejarah berdirinya Bank Syariah Mandiri	15
3.1.1.1	Produk Bank Syariah Mandiri	16
3.1.1.2	Visi dan Misi	17
3.1.1.3	Struktur Organisasi	18
3.1.2	Sejarah Berdirinya BNI	19
3.1.3	BNI Syariah	20
3.1.3.1	Produk BNI Unit Usaha Syariah (UUS)	22
3.1.3.2	Visi dan Misi	26
3.1.3.3	Struktur Organisasi	27
3.2	Variabel Penelitian	29
3.3	Definisi Operasional Variabel	29
3.4	Populasi dan Sampel	31
3.5	Data dan Tehnik Pengumpulan Data	34
3.5.1	Data Primer	34
3.5.1.1	Uji Validitas	34
3.5.1.2	Uji Reliabilitas	37
3.5.2	Data Sekunder	38

3.6	Teknik Analisis	38
3.6.1	Analisis Deskriptif	38
3.6.2	Analisis Inferensial (Statistik)	38

BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN

4.1	Analisis Deskriptif	41
4.2	Analisis Inferensial	49
4.2.1	Tangibles dengan Kepuasan Konsumen	49
4.2.2	Reliability dengan Kepuasan Konsumen	51
4.2.3	Responsiveness dengan Kepuasan Konsumen	52
4.2.4	Assurance dengan Kepuasan Konsumen	54
4.2.5	Emphaty dengan Kepuasan Konsumen	55

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

5.1	Kesimpulan	58
5.2	Saran	59

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Tabel

3.1	Hasil Uji Validitas	36
3.2	Hasil Uji Reliabilitas	38
4.1	Karakteristik berdasarkan jenis kelamin	41
4.2	Karakteristik berdasarkan pekerjaan	42
4.3	Karakteristik berdasarkan usia	42
4.4	Karakteristik berdasarkan penghasilan	43
4.5	Tabel Frekuensi Kepuasan Tangibles	44
4.6	Tabel Frekuensi Kepuasan Reliability	45
4.7	Tabel Frekuensi Kepuasan Responsiveness	46
4.8	Tabel Frekuensi Kepuasan Assurance	46
4.9	Tabel Frekuensi Kepuasan Emphaty	47
4.10	Tabel Frekuensi Kepuasan Total	48
4.11	Hasil perhitungan Chi-Square Tangibles * Kepuasan Konsumen	50
4.12	Hasil perhitungan Chi-Square Reliability * Kepuasan Konsumen	51
4.13	Hasil perhitungan Chi-Square Responsiveness * Kepuasan Konsumen	53
4.14	Hasil perhitungan Chi-Square Assurance * Kepuasan Konsumen	54
4.15	Hasil perhitungan Chi-Square Emphaty * Kepuasan Konsumen	56
4.16	Rangkuman Hasil Analisis	57

DAFTAR GAMBAR

Gambar

3.1	Bangan Organisasi Kantor Cabang Bank BNI Syariah	28
4.1	Selang Penaksiran Untuk Rata – rata Usia Responden	43
4.2	Selang Penaksiran Untuk Rata – rata Penghasilan Responden	44

LAMPIRAN

Lampiran

- I. Struktur Organisasi PT BNI (Persero) Tbk
- II. Quisioner
- III. Uji Validitas dan Uji Reliabilitas
- IV. Perhitungan deskriptif dan Uji Chi-Square
- V. Surat - surat