

## **BAB IV**

### **KESIMPULAN DAN REKOMENDASI**

#### **4.1 Kesimpulan**

##### **4.1.1 Aspek Umum**

Kesimpulan yang pelaku bisnis dapatkan dalam aspek umum, yang pertama yaitu dalam segi aspek Sumber Daya Manusia, pelaku bisnis mengakui bahwa aspek sumber daya manusia adalah salah satu aspek penting yang mendukung berjalannya operasional usaha.

Dalam hal kaitannya melakukan perekrutan karyawan, mengatur kebijakan insentif, memberi penilaian kinerja karyawan, dan segala macam bentuk pelatihan maupun pengembangan yang dapat menambah keterampilan karyawan telah pelaku bisnis terapkan atau aplikasikan dalam pelaksanaan bisnis QiwQiw Drinks.

Secara keseluruhan pelaku bisnis telah menerapkan aspek / teori yang ada dalam hal manajemen personalia / sumber daya manusia yang pelaku bisnis dapatkan dan pelajari semasa perkuliahan S1.

Yang kedua adalah aspek keuangan. Aspek keuangan merupakan aspek yang tidak kalah penting dari aspek - aspek lainnya, dalam aspek ini pelaku bisnis sadari bahwa sangatlah penting mengelola keuangan suatu bisnis, bagaimana cara mempertahankan laba atau bagaimana cara menekan biaya produksi yang dikeluarkan.

Pada aspek keuangan, laporan keuangan yang baik dan benar serta mendetail merupakan hal yang sangat penting dan perlu diawasi langsung oleh pelaku bisnis.

Mulai dari mencatat penjualan dan membuat laporan keuangan bisnis ada baiknya diawasi atau dikerjakan langsung oleh pelaku bisnis.

Secara keseluruhan pelaku bisnis telah menerapkan teori teori pada manajemen keuangan yang telah pelaku bisnis dapatkan atau pelajari pada masa perkuliahan S1.

Yang Ketiga adalah aspek pemasaran bisnis QiwQiw Drinks ini telah menerapkan konsep - konsep pemasaran yang ada seperti segmentasi, target, Posisi, dan bauran pemasaran (*Product, Place, price, and People*). Pada kenyataannya dalam pengimplementasian suatu bisnis perlu adanya proses waktu, baik di dalam mengenalkan suatu produk baru, ataupun *brand* baru yang belum pernah didengar oleh masyarakat pasar sasaran.

Dengan diterapkannya berbagai macam strategi pemasaran pada pengimplementasian bisnis ini, terutama kaitannya dengan promosi baik itu iklan atau apapun jenis penyampaian nilai produk ke konsumen merupakan hal yang sangat sangat penting bagi suatu brand baru.

#### 4.2.1 Aspek Khusus

Kesimpulan yang pelaku bisnis dapatkan dalam aspek khusus adalah pada aspek operasi pelaku bisnis sadar akan pentingnya mengidentifikasi seluruh peralatan dan perlengkapan yang akan digunakan untuk operasional usaha, serta perlunya perencanaan yang matang terkait kapasitas produksi yang nantinya akan dihasilkan.

Segala peralatan atau perlengkapan tambahan yang sifatnya perlu dan dibutuhkan baik untuk menunjang kapasitas produksi, menunjang fasilitas, dan menunjang tata letak atau layout sudah sehausnya dibeli agar bisa menunjang operasional usaha dan membentuk keunggulan bersaing.

Sistem persediaan barang di laksanakan sebaik mungkin untuk meningkatkan efisiensi proses produksi dan menghindari kecurangan pencurian bahan baku yang. Proses produksi dan penentuan layout di maksimalkan agar bisa menunjang operasional usaha.

Usaha kuliner saat ini sangat berpotensi di Kota Yogyakarta, kini industri kuliner di Yogyakarta bukan hanya sekedar urusan perut, namun juga telah menjadi gaya hidup, bagi beberapa orang gaya hidup merupakan hal yang sangat penting. Maka dari itu adanya kesempatan yang besar, potensi yang besar, harus mampu dimanfaatkan dengan sebaik mungkin khususnya dalam berbisnis kuliner.

Secara keseluruhan pelaku bisnis telah mengaplikasikan segala macam aspek atau teori manajemen operasi yang sudah pelaku bisnis dapatkan / pelajari

semasa perkuliahan S1 dan mengaplikasikannya ke dalam pelaksanaan bisnis QiwQiw Drinks.

Dalam mendapatkan sumber dana pelaku bisnis membuat kebijakan untuk menggunakan sumber dana internal. Dimana dana yang didapatkan berasal dari pemegang saham yang digunakan untuk mencapai tujuan perusahaan. Setelah mendapatkan dana, pelaku bisnis mengalokasikan dana tersebut secara efisien mendapatkan keuntungan bagi perusahaan.

Dana yang ada dalam perusahaan diinvestasikan dalam bentuk aset perusahaan. Dimana aset tersebut bisa berguna untuk menunjang proses produksi dan mencapai tujuan perusahaan

Kebijakan deviden yang dilakukan pelaku bisnis dengan mengambil keputusan bahwa keuntungan nantinya akan dijadikan laba ditahan atau dibagikan sebagai deviden kepada pemegang saham.

Keputusan untuk menjadikan keuntungan perusahaan sebagai laba ditahan nantinya akan berdampak pada kelangsungan hidup perusahaan. Karena laba ditahan akan menjadi sumber dana internal yang bisa digunakan sebagai modal untuk menjalankan operasional perusahaan di periode berikutnya.

Keputusan membagikan keuntungan perusahaan sebagai deviden untuk pemegang saham untuk menjaga kemakmuran pemegang saham. Dimana pemegang saham mendapatkan kejelasan terhadap deviden yang diharapkan.

Dengan begitu pemegang saham lebih sejahtera dan perusahaan tetap mendapatkan kepercayaan dari pemegang saham.

Setiap akhir periode akan dibuat laporan keuangan dari perusahaan. Gunanya untuk mengetahui perkembangan bisnis dari periode tertentu. Keputusan apa yang harus diambil bisa dilihat dari data laporan keuangan seperti membeli asset, pengumpulan dana atau pun penekanan biaya yang tidak efisien dan tidak efektif bagi perusahaan

Dengan demikian pelaku bisnis telah menerapkan tiga fungsi manajemen yaitu kebijakan pendanaan, kebijakan investasi dan kebijakan deviden. begitu juga dengan laporan keuangan yang berguna untuk pengambilan suatu keputusan untuk mencapai tujuan perusahaan. Ilmu yang didapatkan semasa studi S1 telah diimplementasikan kedalam bisnis Qiw Qiw Drinks.

#### **4.2 Rekomendasi**

Bisnis kuliner memang sedang trend bagi kalangan anak muda belakangan ini, kebanyakan ide - ide bisnis kuliner lahir dari kreatifitas mereka, tinggal bagaimana kemudian mengimplementasikannya menjadi sebuah bisnis yang benar benar berdiri.

Besar harapan saya bagi calon wirausahawan muda atau adik - adik tingkat untuk kembangkan lah ide segala macam bisnis, contohnya seperti bisnis kuliner, setelah itu aplikasikan lah atau praktikan dalam usaha nyata.

Industri kuliner bagi sebagian orang bukan hanya urusan kenyang atau mengenyangkan, industri bisnis kuliner lebih daripada itu. Banyaknya potensi atau

kesempatan yang ada harus mampu diambil, dipikirkan dengan kreatifitas, lalu diwujudkan dalam bentuk bisnis yang nyata.

Saya pribadi merekomendasikan kepada calon wirausahawan muda bahwa di industri kuliner Kota Yogyakarta yang ada saat ini, sangat sangat memiliki potensi bisnis yang besar.

