

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL SKRIPSI	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN ETIKA AKADEMIK.....	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI.....	
DAFTAR GAMBAR.....	
DAFTAR LAMPIRAN	
ABSTRAC	
ABSTRAK	
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah.....	3
C. Tujuan Penelitian	3
D. Manfaat Penelitian	3
1. Manfaat Akademis	3
2. Manfaat Praktis	3
E. Tinjauan Pustaka.....	4
1. Penelitian Tedahulu	4
F. Kerangka Teori	6
1. Definisi Komunikasi Pemasaran Terpadu	6
a. Ciri-Ciri Utama Komunikasi Pemasaran Terpadu	6
b. Bauran Promosi (<i>Promotion Mix</i>)	7
c. Pengukuran Implementasi Komunikasi Pemasaran Terintegrasi (<i>Integrated Marketing Communication</i>).....	9
G. Metode Penelitian.....	10
1. Jenis dan Pendekatan Penelitian	10
2. Pengumpulan Data	11
a. Wawancara Terstruktur (<i>Structured Interview</i>)	12

b. Wawancara Mendalam (<i>Depth Interview</i>).....	12
3. Pengumpulan Data Sekunder.....	12
a. Observasi.....	12
4. Waktu dan Lokasi Penelitian	13
a. Waktu Penelitian.....	13
b. Lokasi Penelitian.....	13
5. Narasumber Penelitian	13
H. Analisis Data	13
BAB II GAMBARAN UMUM OBJEK PENELITIAN	15
A. Sejarah dan Perkembangan Ethikopia <i>Coffeebay</i> Yogyakarta.....	15
B. Struktur Organisasi Ethikopia <i>Coffeebay</i> Yogyakarta	17
C. Sejarah dan Perkembangan Sangrai Kedai Kopi Yogyakarta	17
D. Struktur Organisasi Sangrai Kedai Kopi Yogyakarta.....	19
BAB III TEMUAN DATA	20
A. Ethikopia <i>Coffeebay</i>	20
1. Bentuk Strategi Komunikasi Pemasaran yang Dilakukan Ethikopia <i>Coffeebay</i>	20
a. Internet Marketing	20
b. Periklanan (<i>Advertising</i>)	25
c. Promosi Penjualan (<i>Sales Promotion</i>)	28
2. Aktor atau Petugas yang Memperomosikan Konten Promosi oleh Ethikopia <i>Coffeebay</i>	32
a. Hubungan Masyarakat (<i>Public Relation</i>)	32
3. Pengukuran Implementasi Komunikasi Pemasaran Terintegrasi (<i>Integrated Marketing Communication</i>)	33
a. Konsep Pemasaran dalam Penentuan <i>Segmentation, Positioning</i> dan <i>Targeting</i>	33
4. Faktor Penghambat dan Pendukung dari Strategi Pemasaran Komunikasi	37
5. Tindakan Evaluasi akan Strategi Komunikasi Pemasaran yang sudah Digunakan	39
B. Sangrai Kedai Kopi.....	39

1. Bentuk Strategi Komunikasi Pemasaran yang Dilakukan Sangrai Kedai Kopi.....	39
a. Internet Marketing.....	39
b. Penjualan Personal (<i>Personal Selling</i>)	43
2. Aktor atau Petugas yang Mempermosikan Konten Promosi oleh Sangrai Kedai Kopi	45
a. Hubungan Masyarakat (<i>Public Relation</i>)	45
3. Pengukuran Implementasi Komunikasi Pemasaran Terintegrasi (<i>Integrated Marketing Communication</i>)	46
a. Konsep Pemasaran dalam Penentuan <i>Segmentation, Positioning</i> dan <i>Targeting</i>	46
4. Faktor Penghambat dan Pendukung dari Strategi Pemasaran Komunikasi	50
5. Tindakan Evaluasi akan Strategi Komunikasi Pemasaran yang sudah Digunakan	51
 BAB IV PEMBAHASAN	 55
A. Ethikopia <i>Coffeebay</i>	55
1. Bentuk Strategi Komunikasi Pemasaran yang Dilakukan oleh Ethikopia <i>Coffeebay</i>	55
a. InternetMarketing.....	55
b. Periklanan (<i>Advertising</i>)	59
2. Aktor atau Petugas yang Mempromosikan Konten Promosi oleh Ethikopia <i>Coffeebay.....</i>	59
a. Hubungan Masyarakat (<i>Public Relation</i>)	59
3. Pengukuran Implementasi Komunikasi Pemasaran Terintegrasi (<i>Integrated Marketing Communication</i>).....	60
a. Konsep Pemasaran dalam Penentuan <i>Segmentation, Positioning</i> dan <i>Targeting</i>	60
4. Analisis Implementasi Strategi Komunikasi Pemasaran oleh Ethikopia <i>Coffeebay.....</i>	61
B. Sangrai Kedai Kopi.....	63
1. Bentuk Strategi Komunikasi Pemasaran yang Dilakukan oleh Sangrai Kedai Kopi.....	63

a. Internet Marketing	63
b. Penjualan Personal (<i>Personal Selling</i>).....	64
2. Aktor atau Petugas yang Mempromosikan Konten Promosi oleh Sangrai Kedai Kopi.....	65
a. Hubungan Masyarakat (<i>Public Relation</i>)	65
3. Pengukuran Implementasi Komunikasi Pemasaran Terintegrasi (<i>Integrated Marketing Communication</i>).....	66
a. Konsep Pemasaran dalam Penentuan <i>Segmentation, Positioning</i> dan <i>Targeting</i> .66	
4. Analisis Implementasi Strategi Komunikasi Pemasaran oleh Sangrai Kedai Kopi..67	
BAB V PENUTUPAN.....	71
A. Kesimpulan	71
B. Saran	71
1. Bagi Ethikopia <i>Coffeebay</i>	71
2. Bagi Sangrai Kedai Kopi	72
3. Peneliti Selanjutnya	72
DAFTAR PUSTAKA.....	73
LAMPIRAN.....	75

DAFTAR GAMBAR

1. GAMBAR 1.1. TAHAPAN ANALISIS DATA.....	15
2. GAMBAR 2.1. LOGO ETHIKOPIA COFFEEBAY	16
3. GAMBAR 2.2 RUANG KERJA DI AREA NON SMOKING.....	17
4. GAMBAR 2.3. <i>RUANG KERJA DI AREA NON SMOKING DEPAN BAR</i>	17
5. GAMBAR 2.4. RUANG SANTAI DI LUAR	17
6. GAMBAR 2.5. RUANG NGOBROL <i>OUTDOOR DI LT 1</i>	17
7. GAMBAR 2.6. TAMPAK LUAR ETHIKOPIA COFFEEBAY	17
8. GAMBAR 2.7. <i>STRUKTUR ORGANISASI ETIKOPIA COFFEEBAY</i>	18
9. GAMBAR 2.8. LOGO SANGRAI KEDAI KOPI	18
10. GAMBAR 2.9. TAMPAK LUAR SANGRAI KEDAI KOPI	19
11. GAMBAR 2.10. TAMPAK MEJA BAR SANGRAI KEDAI KOPI.....	19
12. GAMBAR 2.11. <u>RUANG NGOBROL/HANGOUT</u>	19
13. GAMBAR 2.12. STRUKTUR ORGANISASI SANGRAI KEDAI KOPI	20
14. GAMBAR 3.1. CONTOH INFORMASI YANG DIUNGGAH	23
15. GAMBAR 3.2 CONTOH ' <i>CAPTION</i> ' YANG DIUNGGAH	23
16. GAMBAR 3.3. <i>REVIEW DARI ETHIKOPIA COFFEBAY DI GOOGLE REVIEW</i>	26
17. GAMBAR 3.4. SALAH SATU PROMOSI TENTANG ULANG TAHUN ETHIKOPIA COFFEEBAY	27
18. GAMBAR 3.5 SALAH SATU USAHA ETHIKOPIA COFFEEBAY UNTUK MENINGKATKAN <i>BRAND VALUE</i>	27
18. GAMBAR 3.6. PEMBERITAHUAN METODE PEMBAYARAN	27
19. GAMBAR 3.7 FITUR ' <i>PRODUCT</i> ' di HALAMAN GOOGLE REVIEW.....	28
20. GAMBAR 3.8. PRODUK YANG DIUNGGAH di HALAMAN GOOGLE REVIEW	28
21. GAMBAR 3.9. INFORMASI PRODUK YANG DIUNGGAH KE GOOGLE REVIEW.....	28
22. GAMBAR 3.10. REVIEW ETHIKOPIA COFFEEBAY	29
23. GAMBAR 3.11. REVIEW ETHIKOPIA COFFEEBAY.....	29
24. GAMBAR 3.12. REVIEW ETHIKOPIA COFFEEBAY.....	29
25. GAMBAR 3.13. REVIEW ETHIKOPIA COFFEEBAY.....	29

26. GAMBAR 3.14. KOMPLAIN MELALUI GOOGLE REVIEW.....	30
27. GAMBAR 3.15 PROFIL SELEBGRAM.....	32
28. GAMBAR 3.16. FOTO YANG DIPOST OLEH SELEBGRAM	32
29. GAMBAR 3.17. <i>INSTAGRAM ETHIKOPIA COFFEEBAY</i>	34
30. GAMBAR 3.18. PENGUNJUNG BERKELOMPOK	38
31. GAMBAR 3.19. PENGUNJUNG BERKELOMPOK	38
32. GAMBAR 3.20. PENGUNJUNG PERORANGAN UNTUK <i>HANGOUT</i>	38
33. GAMBAR 3.21. PENGUNJUNG PERORANGAN UNTUK BEKERJA.....	38
34. GAMBAR 3.22. FACEBOOK SANGRAI KEDAI KOPI	42
GAMBAR 3.23. <i>INSTAGRAM SANGRAI KEDAI KOPI</i>	42
36. GAMBAR 3.24. <i>HIGHLIGHT</i> INSTAGRAM SANGRAI KEDAI KOPI.....	43
37. GAMBAR 3.25. <i>HIGHLIGHT</i> INSTAGRAM SANGRAI KEDAI KOPI.....	44
38. GAMBAR 3.26. <i>HIGHLIGHT</i> INSTAGRAM SANGRAI KEDAI KOPI.....	44
39. GAMBAR 3.27. <i>HIGHLIGHT</i> INSTAGRAM SANGRAI KEDAI KOPI.....	44
40. GAMBAR 3.28. KONTEN di FACEBOOK SANGRAI KEDAI KOPI.....	44
41. GAMBAR 3.29 GOOGLE REVIEW DARI SANGRAI KEDAI KOPI.	46
42. GAMBAR 3.30. ULASAN ATAU REVIEW DARI SANGRAI KEDAI KOPI DI GOOGLE REVIEW.....	46

DAFTAR LAMPIRAN

- I. DRAFT PERTANYAAN WAWANCARA.....
- II. TRANSKRIP WAWANCARA.....
- III. DRAFT OBSERVASI.....

