

**STRATEGI PROMOSI PENJUALAN  
PRODUK TABUNGAN JUARA DI BANK TABUNGAN NEGARA  
KANTOR CABANG YOGYAKARTA**



**Laporan Magang**

**Laporan magang ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat menyelesaikan jenjang Diploma III Fakultas Ekonomi**

**Universitas Islam Indonesia**

**Disusun Oleh:**

**Mentari Dwi Ambarwati**

**16211031**

**Program Studi Manajemen Perusahaan  
Program Diploma III Fakultas Ekonomi  
Universitas Islam Indonesia**

**2019**

HALAMAN PENGESAHAN

LAPORAN MAGANG

STRATEGI PROMOSI PENJUALAN  
PRODUK TABUNGAN JUARA DI BANK TABUNGAN NEGARA  
KANTOR CABANG YOGYAKARTA



Disusun Oleh:

Nama : Mentari Dwi Ambarwati  
No.Mahasiswa : 16211031  
Jurusan : Manajemen

Telah disetujui oleh Dosen Pembimbing

Pada tanggal : 2 Juli 2019

Dosen Pembimbing



(Rr. Siti Muslikhah, SE., M. Sc)

## PERNYATAAN BEBAS PENJIPLAKAN

“Saya yang bertanda tangan dibawah ini menyatakan bahwa laporan magang tugas akhir yang saya tulis dengan sungguh-sungguh dan tidak ada bagian yang saya melakukan penjiplakan karya orang lain. Apabila dikemudian hari terbukti bahwa pernyataan yang saya tulis ini tidak benar maka saya sanggup menerima hukuman atau sangsi apapun yang sesuai dengan peraturan yang berlaku.

Yogyakarta, 02 Juli 2019

Penulis,



Mentari Dwi Ambarwati

## KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan kehadirat Allah SWT, atas segala limpahan rahmat dan karunia-NYA, sehingga saya dapat menyelesaikan laporan magang ini, yang berjudul “Strategi Promosi Penjualan Produk Tabungan Juara Di Bank Tabungan Negara Kantor Cabang Yogyakarta” merupakan salah satu syarat untuk menyelesaikan pendidikan di Program Studi Manajemen Perusahaan Diploma III Fakultas Ekonomi Universitas Islam Indonesia.

Pada kesempatan ini saya ingin menyampaikan rasa terima kasih kepada semua pihak yang telah memberikan bimbingan, nasehat, petunjuk serta dukungan. Baik dukungan secara moral maupun materiil, sehingga saya mampu menyelesaikan program magang atau praktik kerja ini, terutama kepada :

1. Allah SWT Maha dari segala-Nya atas semua kesempatan dan nikmat-Nya
2. Arif Hartono, SE., MHRM., Ph.D. selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Islam Indonesia.
3. Dra. Nurfauziah, MM. CFP., QWP selaku Sekretaris Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Islam Indonesia.
4. Sri Mulyati, Dra., M.Si., CFP., QWP selaku Ketua Program Studi Diploma III Manajemen Universitas Islam Indonesia.
5. Rr. Siti Muslikah, SE., M. Sc selaku dosen pembimbing saya yang telah bersedia memberikan waktunya untuk membimbing dan mengarahkan dalam menulis laporan magang ini.

6. Jenny Puspita Ningrum selaku kepala kantor kas yang telah membimbing selama kegiatan magang berlangsung.
7. Seluruh karyawan yang bekerja di Bank BTN yang telah banyak mengajarkan selama kegiatan magang berlangsung.
8. Keluarga terutama kedua Orang tua yang selalu mendukung dan memberikan motivasi dalam menyelesaikan kegiatan perkuliahan.
9. Teman-teman di Kantor Kas UNY yang selalu meluangkan waktunya untuk memberikan support hingga penulis tidak kehilangan motivasi untuk menyelesaikan Tugas Akhir ini.
10. Kepada Teman-teman dan semua pihak yang telah banyak membantu yang tidak dapat saya ungkapkan satu-persatu.

Dengan segala keterbatasan, penulis menyadari bahwa masih banyak kekurangan dalam penulisan laporan ini, oleh karena itu saya sangat membutuhkan kritik dan saran dari pembaca yang sifatnya membangun untuk menyempurnakan laporan magang ini. Akhir kata, penulis berharap laporan magang ini dapat bermanfaat bagi para pembaca dan dapat digunakan sebagai tambahan informasi, begitu juga dapat digunakan dengan sebaik-baiknya.

Yogyakarta, 02 Juli 2019

Penulis



Mentari Dwi Ambarwati