#### LAMPIRAN 1

### Kuesioner Penelitian Pelanggan Sogan Batik

Assalamu'alaimum wr.wb

Dengan segala hormat, perkenalkan Saya Deviana Pratiwi Mahasiswi Teknik Industri Universitas Islam Indonesia yang sedang melaksanakan penelitian Tugas Akhir. Pada penelitian ini responden diminta untuk mengisi kuesioner dalam rangka membuktikan hipotesis yang ada berkaitan dengan model struktual pengaruh word of mouth pada pemasaran melalui teknologi elektronik Facebook. Ruang lingkup yang luas seseorang dapat memberikan opini yang tidak terbatas. Konsumen berkesempatan untuk berbagi pemikiran dan pendapat berkaitan dengan produk kapada konsumen lain (Shu-Chuan & Yoojung Kim, 2011) salah satunya dengan menggunakan electronic word of mouth karena keterlibatan konsumen dalam komunikasi e-WOM pada social marketing sites menjadi faktor yang sangat penting sebab komunikasi e-WOM merupakan komunikasi yang efektif. Pada penelitian kriteria responden merupakan pelanggan sogan batik. Maka dari itu, bagi anda yang memiliki kriteria seperti diatas, dengan segala kerendahan hati saya meminta untuk meluangkan waktu dalam mengisi kuesioner penelitian ini. Atas kesediaan dan partisipasi anda dalam pengisian kuesioner saya mengucapkan terimakasih.

#### Petunjuk pengisian:

#### Bagian Pertama mengisis profil responden

Mohon	anda	mengisi	biodata	dibawah	ini	dengan	memberikan	tanda	silang	(x)	pada	salah
satu kot	tak ya	ng disedi	iakan.									

### **Profil Responden**

Nama	:		
Usia	:	Tahun	
Jenis Kelamin	n:	Perempuan	Laki-laki

# Bagian kedua pengisian pertanyaan

Berilah tanda silang (x) pada salah satu pilihan dibawah ini dengan keterangan sebagai berikut:

## **Keterangan:**

- 1. STS = Sangat Tidak Setuju 4. S = Setuju
- 2. TS = Tidak Setuju 5. SS = Sangat Setuju
- 3. KS = Kurang Setuju

No	Pertanyaan	STS	TS	KS	S	SS
Ikat	an Konsumen ( <i>Tie Strength</i> )					
1	Setujukah Anda seringnya berkomunikasi akan mempengaruhi ikatan konsumen pada media <i>online</i> ?					
2	Setujukah Anda bahwa berbagi informasi dapat menjalin ikatan konsumen pada media <i>online</i> ?					

No	Pertanyaan	STS	TS	KS	S	SS
	Setujukah anda pemikiran yang sama tentang produk					
3	akan mempengaruhi ikatan konsumen pada media					
	online?					
Pem	ahaman yang sama ( <i>Homophily</i> )	l				
	Setujukah Anda tentang pemberian informasi (Jelas)					
1	yang diberikan berpengaruh terhadap perasaan suka					
	pada media online?					
	Setujukah Anda dengan adanya pendapat yang sama					
2	dari konsumen lain dapat memberi pemahaman					
	tentang informasi pada media online?					
Kep	ercayaan (Trust)					
	Setujukah Anda dengan adanya rekomendasi dari					
1	teman membuat Anda percaya tentang media online					
	tersebut?					
	Setujukah Anda bahwa Informasi yang diberikan					
2	teman dapat membuat percaya tentang media online					
	tersebut?					
Muc	lah Terpengaruh Opini (Normative Influence)	I		<u> </u>		
	Setujukah Anda tanggapan positif dapat					
1	mempengaruhi orang lain dalam membeli produk di					
	media online?					

No	Pertanyaan	STS	TS	KS	S	SS
2	Setujukah jika teman Anda merekomendasikan					
2	untuk membeli produk dimedia online yang sama?					
	Setujukah Anda tanggapan orang lain dapat					
3	mempengaruhi pencapaian rasa (puas) ketika					
	membeli produk di media online?					
Men	nerima Informasi (Informational Influence)	l				
	Setujukah Anda untuk mendapatkan informasi yang					
1	sesuai Anda sering bertanya kepada teman tentang					
	produk tersebut?					
	Setujukah Anda bahwa sering berkomunikasi					
2	dengan konsumen lain akan banyak mendapatkan					
	informasi tentang produk?					
	Setujukah Anda sebelum membeli produk					
3	mengumpulkan informasi sebelum membeli produk					
	di media online?					
e-W	OM SNS	l				
	Apakah Anda setuju bahwa semakin banyak					
1	informasi yang diperoleh pada sosial networking site					
1	dapat memberi keuntungan pada konsumen di media					
	online?					

No	Pertanyaan	STS	TS	KS	S	SS
2	Setujukah Anda dengan adanya Informasi negatif dapat mempengaruhi pembelian di media <i>online</i> ?					
3	Apakah Anda Setuju dengan memperoleh informasi pada social networking site dapat mendorong konsumen dalam melakukan pembelian dimedia online?					
4	Setujukah Anda Informasi dapat dikatakan berkualitas jika dapat menyebar secara luas?					