

## BAB IV

### PENUTUP

#### A. Kesimpulan

Berdasarkan rumusan masalah dan pembahasan dalam penelitian ini, dapat disimpulkan sebagai berikut:

1. Secara yuridis, penyelesaian wanprestasi dalam perjanjian angsuran di PT/CV yang dilakukan oleh konsumen tersebut dapat dikatakan tidak memberikan prestasi sama sekali, telamabat memberikan prestasi, melakukan prestasi tidak menurut ketentuan yang telah ditetapkan dalam perjanjian. Dalam hal ini, maka berdasarkan pasal 1243 KUH Perdata, pihak debitur diharuskan membayar ganti-kerugian yang diderita oleh kreditur. Peralihan risiko kepada debitur sejak saat terjadinya wanprestasi (*pasal 1237 ayat 2 KUH Perdata*), Pembayaran biaya perkara apabila diperkarakan di pengadilan (*pasal 181 ayat 1 HIR*).
2. Perlindungan para pihak dalam perjanjian dimana objek jual beli mengandung cacat, maka maka bagi penjual dikenakan dua kewajiba kewajiban yaitu menyerahkan barangnya dan menanggung barang tersebut (Pasal 1474 KUHPer). Yang dimaksud dengan menanggung barang adalah bahwa penjual

harus menjamin 2 (dua) hal yaitu penguasaan barang yang dijual secara aman dan tenteram (tidak ada gangguan dari pihak ketiga), dan tidak ada cacat tersembunyi atas barang tersebut (Pasal 1491 KUHPer). Apabila penjual tidak memperjanjikan sebaliknya, maka penjual berkewajiban menanggung cacat tersembunyi pada mobil tersebut, baik penjual mengetahui akan cacat tersembunyi tersebut atau penjual sendiri tidak menyadari adanya cacat tersembunyi itu (Pasal 1504 jo. Pasal 1506 KUHPer). Selain dikenakan kewajiban untuk mengganti rugi, penjual juga dapat dikenakan sanksi pidana.

## **B. Saran**

Berdasarkan kesimpulan di atas, penulis memberikan saran sebagai berikut:

1. Kepada Manajer Showroom Mobil, harus menjelaskan terlebih dahulu kepada nasabah siapa pendana dalam perjanjian angsuran dengan memberikan penjelasan yang lengkap dan jelas.
2. Kepada Bank Panin, agar menyeleksi track record daripada nasabah yang mengajukan pendanaan angsuran untuk menghindari permasalahan seperti wanprestasi